



兵庫県よろず支援拠点

経営に役立つ

参加体験型

参加無料



ミニセミナー

兵庫県よろず支援拠点では、中小企業・小規模事業者の経営者や従業員の方に、経営に役立つテーマで少人数制のセミナーを行っています。異なる業種の方がセミナーのテーマについて自由に討論し、セミナーで得た気づき、情報を持ち帰って実践し経営に役立てていただくとともに、課題がある場合は、個別の経営相談で解決を図れます。

～B to C 向け商品(雑貨、加工食品)に特化～ バイヤーとの商談成立を成功させるには！

今回は、雑貨・加工食品の販路開拓でお悩みの方を対象に
「顧客目線に立った商品アピールの仕方」と「大手都市型小売店へ商談の進め方」
をテーマに、ミニセミナーを実施します。

セミナーでは商品紹介シートを作成し、バイヤーに向けて Web 窓口からの提案ができるまでを予定しております。何度でも無料の個別相談でフォロー体制も充実しております。お気軽に参加してください。



日時

8月 29日 (月) 13:30～16:00

場所

(公財)ひょうご産業活性化センター 7階ITサポート室

定員

8名まで

講師：田中 秀和 兵庫県よろず支援拠点コーディネーター

23年間、大手小売店の現場で仕入・販売及びその管理、販売員採用、接客指導などを経験。その後、6年間、中小機構インキュベーションマネージャーとして、東大阪でものづくり中小企業の連携促進や、大手企業との連携・販路開拓支援に従事。現在、商品目利き力を活かし、売れる仕組みづくりを支援している。

月例で開催します！詳しくは

よろず兵庫

検索

バイヤーとの商談成立を成功させるには！ 参加申込書

E-mail h_yorozu@staff.hyogo-iic.ne.jp

FAX 078-291-8190

メール・FAXでお申込みください。(下記の内容をご記入ください)

会社名			
役職		氏名	
住所			
TEL		FAX	
メール		携帯	
事業内容			
課題・質問等			

兵庫県よろず支援拠点

(公財)ひょうご産業活性化センター内
神戸市中央区雲井通5丁目3-1 サンパル6階
TEL:078-291-8518 FAX:078-291-8190
<http://web.hyogo-iic.ne.jp/keiei/yorozu>
E-mail:h_yorozu@staff.hyogo-iic.ne.jp

