



兵庫県よろず支援拠点

特別
開催

経営に役立つ

参加型ミニセミナー

兵庫県よろず支援拠点（（公財）ひょうご産業活性化センター内）では、中小企業・小規模事業者の経営者や従業員の方に、経営に役立つテーマで少人数制のセミナーを行っています。異なる業種の方がセミナーのテーマについて自由に討論し、セミナーで得た気づき、情報を持ち帰って実践し経営に役立てていただくとともに、課題がある場合は、個別の経営相談で解決を図れます。

バイヤーとの商談を成功させるには！

顧客目線に立った商品アピールの仕方って？ 商談をスムーズに進めるには？
など販路開拓でお悩みの方必見です！
今回はセミナーの中で商品提案シート・販路提案シートを実際に作成し、
バイヤーとの商談に向けて自社が何をどうやってアピールしていけばいい
のかを学んでいきます。商談会に出るのが決まっている方、今後、参加を
お考えの方などこの機会にぜひともご参加ください！
無料の個別相談でフォロー体制も充実しております。



日時

9月27日(水) 13:30~16:00

場所

神戸市産業振興センター 8階 802 会議室
神戸市中央区東川崎町 1-8-4

定員

8名まで

参加
無料

講師：田中 秀和 兵庫県よろず支援拠点コーディネーター

23年間、大手小売店の現場で仕入れ・販売及びその管理、販売員採用・接客指導などを経験。その後、6年間中小機構インキュベーションマネージャーとして、東大阪でものづくり中小企業の連携促進や、大手企業との連携・販路開拓支援に従事。現在、商品目利き力を活かし、売れる仕組みづくりを支援している。

月例で開催します！ 詳しくは

よろず兵庫

検索

バイヤーとの商談を成功させるには！

参加申込書

E-mail

h_yorozu@staff.hyogo-iic.ne.jp

FAX

078-977-9120

メール・FAXでお申込みください。(下記の内容をご記入ください)

会社名			
役職		氏名	
住所			
TEL		FAX	
メール		携帯	
事業内容			
課題・質問			
参加予定の商談会			
決まってない方はでてみたい商談会			

兵庫県よろず支援拠点 (公財) ひょうご産業活性化センター内
神戸市中央区東川崎町 1-8-4 神戸市産業振興センター1階
TEL : 078-977-9085 FAX : 078-977-9120
<http://web.hyogo-iic.ne.jp/Keiei/yorozu>
E-mail : h_yorozu@staff.hyogo-iic.ne.jp

