

ひょうご・神戸

チャレンジマーケットのメリット

発表企業の声

発表企業
中小企業・個人事業主



いろいろな方と出会えて、様々な情報を手に入れることができた。

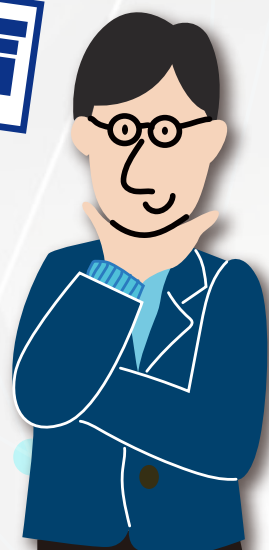
新しく金融機関と取引ができ、融資を受け取ることができた。

アポが取れなかった有力企業と商談の機会ができた。

プレゼンをすることで自社の強みが確認でき、自信を持って営業できるようになった。

参加企業の声

声



参加企業
金融機関・メーカー
コンサルタント・販路開拓員

新しい取引先を発掘できた。

取引先へ発表企業を紹介して、ビジネスマッチングが成約できた。

事業内容がわかりやすく説明されていたので、取引開始の動機となった。

発表企業との新しいビジネス展開について気づきを得られた。

主催



中小企業支援ネットひょうご
～挑戦する中小企業の応援団～

お問い合わせ先

公益財団法人ひょうご産業活性化センター 創業推進部 新事業課内
ひょうご・神戸チャレンジマーケット運営委員会事務局
〒650-0044 神戸市中央区東川崎町1-8-4 神戸市産業振興センター2階

078-977-9072 FAX 078-977-9112

Email shinjigyo@staff.hyogo-iic.ne.jp URL <http://web.hyogo-iic.ne.jp/kigyo/challengemarket>

ひょうご・神戸

チャレンジマーケット

販路開拓 資金調達を

応援

します!

業績 UPへチャレンジ!

貴社のすぐれた
商品・サービス・事業内容を発表し
商談のチャンスを手に入れませんか!



公益財団法人 ひょうご産業活性化センター

資金調達先は
見つかりましたか？

販路開拓は
進んでいますか？

ビジネスプランを金融機関や取引先にアピールして 新しいビジネスチャンス を **ゲット!!!**

ひょうご・神戸チャレンジマーケットとは？

- ◆ 新たな商品サービス・事業内容を発表する場です。
- ◆ 選考により選ばれた数社ほどの企業が融資や販路開拓などを目標に発表します。
- ◆ 発表の後、金融機関やメーカー、コンサルタント、販路開拓員など、参加企業との個別商談の機会を得ることができます。



発表までの流れ



応募資格は？

- ◆ 兵庫県内外の企業・個人事業主で、創業、第二創業、経営革新に取り組まれる方を対象としています。
- ※ただし、兵庫県外の企業等は、県内へ進出予定もしくは県内の企業への販路開拓等を目的とした方に限ります。

応募方法は？

- ◆ 「ひょうご・神戸チャレンジマーケット申込書」「事業計画書」及び「個人情報の取扱いに関する同意書」を下記のURLからダウンロードして作成し、事前に事務局へ連絡のうえ、持参または郵送してください。

URL <http://web.hyogo-iic.ne.jp/kigyo/challengemarket>

チャレンジマーケット

検索



QRコード

募集期間・開催日はいつごろ？

- ◆ 年2回、募集・開催します。
スケジュールは次のとおりです。（詳細は募集開始前にホームページに掲載します）

	募集期間	書類審査 発表企業 選定	発表内容のブラッシュアップ	模擬 プレゼン テーション	発表内容のブラッシュアップ	ひょうご・神戸 チャレンジマーケット （本番）
前期	5月上旬～ 7月上旬	8月上旬		8月下旬		秋の発表
後期	10月上旬～ 11月下旬	12月中旬		1月下旬		冬の発表

発表内容のブラッシュアップをお手伝いするために専門家を派遣。
「事業化コンサルティング」を利用できます。（有料：1回3時間程度で約1万円）

発表・商談以外のメリットは？

過去の発表企業の 成約状況等

- ◆ 事業化コンサルティングによりビジネスプランをブラッシュアップできます。
- ◆ 模擬プレゼンテーションでいろいろな気づきがあります。

開催年度	平成27年度	平成28年度	平成29年度
申込企業	53社	58社	48社
発表企業	27社	28社	26社
参加企業（延べ）	120社	109社	127社
1社当たりの個別商談数	3.9件	6.8件	7.8件

発表企業の声！（平成28年度発表者）



本事業を通じ、単独では訪問できない
大企業に訪問することができ、
幅広く人脈構築の糸口ができた。

株式会社エンポート
代表取締役 宮田 和彦氏

大手百貨店、高級スーパーを中心に
成約。
伝統製法と地元食材にこだわった
希少性を高く評価していただいた。

武内食品株式会社
専務取締役 武内 秀策氏

