明日へ飛躍する企業をサポート ひょうご産業活性化センター通信

JUMP

3
2016
MAR

平成28年2月29日発行

ひょうご中小企業技術・経営力評価制度を活用 新たな取引先の開拓や社員教育に尽力

元気企業訪問

有限会社ヤマキン

P5 活性化センター・カレンダー

P6 支援ネットのひろば

- 情報カレンダー
- 兵庫県信用保証協会かわら版 **災害時発動型予約保証『そなえ』のご案内**
- 技術最前線 **レーザ加熱を利用した嵌合**

P9 講演レポート **ひょうご専門人材相談センターの役割について 亀井芳郎戦略マネージャーが講演**

P10 成長期待企業のイチオシ！ **株式会社朝野家 ジオパークガイド**

今月の支援メニュー

ひょうご中小企業技術・経営力評価制度

中小企業の技術力・ノウハウや成長性、経営力等を評価した評価書を発行し、担保に頼らない融資や経営改善を支援する制度

ひょうご産業活性化センターは、中小企業に対して、技術力・将来性を評価し、円滑な資金調達や企業価値のアピールを支援する「ひょうご中小企業技術・経営力評価制度」を設けています。有限会社ヤマキンは同制度で得た客観的な評価を活用するとともに、外部に対する情報発信にも力を入れ、新たな取引先の開拓につなげていこうとしています。

兵庫県企業庁産業用地のご案内

充実の企業立地支援制度

分譲価格　最大３割引！

兵庫県の地域創生に取り組むため、
新たに「地域創生割引制度（20%、既存の制度と併せて最大 30%）」や
「中小企業支援ゾーン」を設け、企業の皆様の立地を支援します。

淡路津名地区

◇本州と四国を結ぶ交通の要衝、公共岸壁を完備
◇「あわじ環境未来島構想」を淡路島全域で推進
◇明石海峡大橋ETC車料金大幅値下げ（H26.4）

○（新）地域創生割引制度
県外から本社機能を移転する企業等に分譲価格を20%割引

○あわじ環境未来島構想支援割引制度
地域ブランド発展企業などに分譲価格を20%割引（併用は10%）

○（新）公共岸壁等使用料助成制度
生穂地区の公共岸壁及び埠頭の使用料を助成（1/2）

○（拡）中小企業支援ゾーン制度の拡充
志筑地区全域で県内中小企業に特別価格（12,000円/㎡）で分譲

○地質等事前調査費助成制度
事前調査のためのボーリング調査費を助成（1企業最大500万円）

○その他税制優遇措置、設備投資・雇用補助等

播磨科学公園都市

◇都市内には世界最高性能の大型放射光施設（SPring-8）、X線レーザーSACLA、中型放射光ニュースバル
◇高度研究機関が連携して企業の研究開発を支援
◇固い地盤と低い地震発生率による高い安全性

○（新）地域創生割引制度
県外から本社機能を移転する企業等に分譲価格を20%割引

○研究開発型企業立地促進割引制度
研究開発型企業などに分譲価格を20%割引（併用は10%）

○立地企業研究開発支援助成制度
SPring-8などの機器使用料を助成（1/2）

○（新）中小企業支援ゾーン制度の新設
同ゾーンを設け県内中小企業に特別価格（10,000円/㎡）で分譲

○地質等事前調査費助成制度
事前調査のためのボーリング調査費を助成（1企業最大500万円）

○その他税制優遇措置、設備投資・雇用補助等

小野市市場地区に新たな産業団地の整備を決定

企業立地の促進や雇用の確保など地域創生に取り組むため、兵庫県企業庁と小野市が共同で新たな産業団地を整備
○地域　**兵庫県小野市市場地区（約40ha）**
○事業期間　平成28～33年度（予定）　**○分譲時期　平成31年度一部分譲開始(予定)**

兵庫県企業庁立地推進課　TEL 078-362-9306

兵庫県企業庁 産業用地　検索

今月の支援メニュー
ひょうご中小企業技術・経営力評価制度

元気企業訪問
有限会社ヤマキン

社員にも取引先にも信用される企業を目指し適正利潤の確保と人材教育に注力

適正利潤を確保する

本社1階の工場には所狭しと工作機械が並んでいます。ほとんどがシチズンマシナリー社製の複合加工機で、この4年ほどの間に新たに7台を導入しました。旋盤や切削、斜め穴などの加工を一度に実現します。「もともと自動車部品用に大量生産を可能にした同社製の工作機械は関西の企業では設置が少ない。現在は複合機として進化しており、難しい加工を比較的安価で加工できます」と山田熙(ひろし)社長。

1963年の創業で当初は自動車部品向けワイヤーケーブルの留め具に特化していましたが、山田社長の入社以降は、利益率の高い農機具や建設機械向けも製造。新たな仕事を増やしていきました。外注先を確保するため多くの同業者を訪ねる中で分かったことがありました。

「訪ねた会社に仕入れ原価や売価の実態を聞き出したところ、後に苦境に陥った会社は全て原価割れで仕事を受注していました」

その教訓を生かし、受注した部品についてビニール袋や輪ゴムに至るまで仕入原価を細かく積み上げ、人件費などをプラスし、適正利潤を確保した上で見積り価格を提示するようにしています。「現行単価よりもやや高いかなと感じた取引先もうちの品質を見て理解してくれます。今まであまりにも安い価格で発注していたことにも気付いてもらえました」。こうした仕事ぶりが認められ、「一度仕事をいただいた取引先は全社今でも取引が続いている」とのこと。最近では、さらに加工が難しい医療関連機器部品も受注を増やしています。

1次下請けの仕事も狙いに

金融機関からの紹介を受け、2015年8月にひょうご中小企業技術・経営力評価制度の評価を受けることに。技術面や財務面ではおおむね高い評価を得ることができましたが、評価書の中で、現在二つに分かれている工場を一つにまとめる必要性について指摘を受けました。「機械が一気に増え、きつくなっていたことに加え、社員の力が分散してしまい目が行き届かないところもあったので、私自身もかねてより集約化を考えていました」と、土地を探しているところです。その後12月には成長期待企業にも選ばれ、取引先として大手企業の紹介を受けました。成長期待企業に選ばれたことで、会社の取り組みをプレゼンテーションする機会も初めて経験。「現在の仕事は2次下請けばかり。今後は1次下請けの仕事も狙って取っていきたいと考えているので、プレゼンテーションを学べたことは貴重でした」と山田社長は話します。

社員、取引先に必要とされる会社に

山田社長が以前から力を入れて取り組んできたことの一つが、若手人材の教育です。毎日の日報を通じて、社員一人一人の不安や悩み事を聞き、相談に乗ります。また、毎日昼休みに全員の仕事の進捗状況を把握し、負

5S講習会など研修も頻繁に行われている

担が掛かりすぎてないか確かめています。この他にも毎年の社員旅行、2カ月ごとに開く飲み会にはほとんどの社員が参加。お互いに話しやすい風土が出来上がっているようです。現場での仕事は若い職人の姿も目立ちます。「会社の存続のためには社員あってこそ。できるだけ早く新社屋を造り、さらに働きやすい環境を整えていきたい」。社員にも取引先にも必要とされる会社づくりの土台が着実にできつつあります。

会社概要 有限会社ヤマキン

所在地　尼崎市南武庫之荘10-1-17
代表取締役　山田　熙
事業内容　金属加工、金属部品製造
TEL 06-6436-7840
URL http://www.yamakins.co.jp/

支援メニュー講座　ひょうご中小企業技術・経営力評価制度

あなたの会社の経営力・成長性を評価します

制度概要

中小企業の技術力・ノウハウや成長性、経営力等を評価し、担保に頼らない融資や経営改善を支援します。製造業だけでなく保証協会の保証対象業種であればどんな業種でも評価します。

標準評価型：6万7,000円（評価書発行手数料10万円のうち3万3,000円は当センターが負担）
オーダーメイド型：13万4,000円（評価書発行手数料20万円のうち6万6,000円は当センターが負担）

＜ひょうご中小企業技術・経営力評価制度は「イノベーションネットアワード2012」の「地域産業支援プログラム優秀賞」を受賞した兵庫県オリジナルの制度です＞

メリット

①専門家による客観的な評価により、自社の「強み、弱み」が分かります。
②新たな視点で事業改善のヒントが得られます。
③企業価値のPRや資金調達に活用できます。
④明らかになった課題に対し、ひょうご産業活性化センターほか各支援機関が支援策を提案します。
※なお、全体評価が2フラット以上の場合、兵庫県信用保証協会の保証料率が0.1％切り下げとなります（県融資制度に限る）

問い合わせは　ひょうご産業活性化センター成長支援課 TEL078-291-8523

あった、あった、ここや。
えらい大きい会社やなあ、
ドキドキしてきたわ。
あかん、
鎮まれ心臓
営業マンに弱気は禁物、
最初が肝心や。

初めて出会った
人と人とを
つなぐ。
それが、
わたしたちのしごとです。

「はじめまして。
カワサキと申します」
名刺を交換したら
お付き合いの始まり。
小さな紙片から
どんだけ仕事が広がるか、
さあ、ガンバルぞぉ～！

株式会社 神戸新聞総合印刷
[神戸新聞総合出版センター]
http://www.kobenp-printing.co.jp/

活性化センター・カレンダー

ものづくり中小企業のオンリーワン企業 創出支援事業　第2回セミナーのご案内

政府が2014年4月に閣議決定した「エネルギー基本計画」で明確化された水素利用。川崎重工業株式会社では、水素を製造し、運び、貯め、使うという一連のプロセスを支える“水素インフラ技術”の確立を目指す「水素エネルギーサプライチェーン」構想を掲げ、新たな技術開発に取り組んでいます。

本講演会では、水素社会への取り組みを紹介するとともに、水素社会実現への業界参入に当たって、サプライヤーや技術パートナーが求められるスキルや知識、心構えといった気付きに焦点を当てて講演します。

【日時】3月9日（水）13：30~15：00
【場所】神戸商工会議所 3階　神商ホール
（神戸市中央区港島中町6-1）
【講演テーマ】水素社会への取り組み～業界参入に向けて求められること～
【講師】理事　西村元彦氏
川崎重工業㈱　技術開発本部　水素チェーン開発センター　副センター長
【定員】200人
【参加費】無料
※申し込み方法など詳細についてはHP（http://web.hyogo-iic.ne.jp/）をご覧ください

【問い合わせ先】創業推進部 取引振興課
TEL 078-230-8328 FAX 078-230-8391

「平成27年度 キラリひょうごプロジェクト」のご案内

兵庫の地域資源に磨きをかけて、地域の人々と一体となって、地域ブランドとして成長・飛躍を目指している中小企業者が多数います。その中で選りすぐりのビジネスプランを平成27年度も「キラリひょうごプロジェクト」として選定しました。

ふるさと兵庫の魅力を生かして元気にビジネス展開する中小企業者の取り組みを、昨年度に引き続きホームページ（http://kirari-hyogo.com/）でご紹介しています。

なお、「キラリひょうごプロジェクト」に選定された事業者は、ふるさと投資（小口投資）の仲介事業者である、ミュージックセキュリティーズ株式会社（第二種金融商品取引業者 関東財務局長（金商）第1791号）と業務提携し、ふるさと投資を活用して事業費の調達とともに、応援者（潜在顧客）の開拓・形成に挑戦しています。

※兵庫県および（公財）ひょうご産業活性化センターは、金融商品の勧誘、募集等の行為は一切行っておりません

【問い合わせ先】創業推進部　投資育成課
TEL 078-230-9435 FAX 078-230-8391

県内業種別企業業績動向速報解説

この解説は、(株)TKC、および兵庫県内TKC会員事務所の資料提供協力により作成されたものです。業種別企業業績動向速報は、ひょうご産業活性化センターホームページ（http://web.hyogo-iic.ne.jp/）をご覧ください。

TKC近畿兵庫会
加古川支部・税理士
豊島 寛之

2016年1月の県下中小企業の業績動向は次の通り。調査対象企業数3,521社のうち、黒字企業は半数を上回る50.9％の1,794社である。全産業の純売上高は対前年同月比96.8％で減少した。売上高総利益率は対前年同月比で101.9％と前年より1.9ポイント増加した。業種ごとの純売上高で見ると、建設業、製造業、卸売業、小売業、サービス業は対前年同月比で減少。一方、情報通信業、運輸業、郵便業、宿泊業、飲食サービス業、不動産業は対前年同月比で増加している。売上高経常利益率は対前年同月比100.0%と横ばいである。

【情報通信業】調査対象企業47社中、黒字企業は21社で黒字企業比率は44.6％。純売上高は対前年同月比100.1％、売上高総利益率は対前年同月比100.3％と昨年と同水準である。売上高経常利益率は対前年同月比で450.0％と大幅に増加している。

【運輸業・郵便業】調査対象企業は146社中、黒字企業は80社で黒字企業比率は54.7％。純売上高は対前年同月比で102.1％、売上高総利益率は対前年同月比で103.0％。売上高経常利益率は対前年同月比140.9％と増加。業種別では水運業と倉庫業は純売上高で対前年同月比が100％を下回っている。

【卸売業】調査対象企業500社中、黒字企業は253社で黒字企業比率は50.6％。純売上高は対前年同月比98.2％と減少しているが、売上高総利益率は対前年同月比103.6％と増加。売上高経常利益率は対前年同月比で160.0％と大幅に増加している。

【小売業】調査対象企業は530社中、黒字企業は227社で黒字企業比率は42.8％。全体で見ると純売上高は対前年同月比で95.4％、売上総利益率は対前年同月比で100.3％、売上高経常利益率は対前年同月比100.0％と純売上高の減少に比べ横ばい。業種別では織物等小売業とその他の小売業は純売上高で対前年同月比が100％を下回っており、各種商品小売業については売上高経常利益率が対前年同月比で減少している。

【宿泊業・飲食サービス業】調査対象企業156社中、黒字企業は60社で黒字企業比率は38.4％。純売上高は対前年同月比101.6％と増加しているが、売上高総利益率は対前年同月比98.7％と減少。売上高経常利益率は対前年同月比で100.0％と横ばいである。

挑戦する企業の応援団

支援ネットのひろば

「中小企業支援ネットひょうご」には、技術・金融・雇用など、専門能力の高い団体が勢ぞろい。技術やノウハウを総動員して、経営課題を解決！

情報カレンダー

Information Calendar

女性起業家座談会“先輩起業家”の話を聞こう！のご案内

実際の体験談や専門家のアドバイスから、起業に必要な基礎知識、アイデアを具体化するヒント、気になる創業後の注意点などを学び、次の一歩を踏み出しましょう。

▶**日時**：3月7日（月）13：30～16：30
▶**場所**：兵庫県立男女共同参画センター セミナー室
（神戸市中央区東川崎町1-1-3 クリスタルタワー7階）
▶**内容**：座談会13：30～15：30
交流タイム15：35～16：30
▶**講師・コーディネーター**：宇田名保美氏　中小企業診断士
▶**定員**：30人（先着順）
▶**対象**：県内在住・在勤・在学で起業を考えている女性、創業して間もない女性
▶**一時保育**：1歳半から就学前まで（定員6人・無料・要予約）
（交流タイムは子ども同伴で参加可能）
※申し込み方法など詳細についてはHP（http://www.hyogo-even.jp/kouza.html#280307hatarakikatasemi）をご覧ください
▶**問い合わせ先**：兵庫県立男女共同参画センター・イーブン
TEL 078-360-8550 FAX 078-360-8558

ものづくり支援制度紹介セミナーのご案内

国や県、市では、中小企業の事業活動を支援するため、さまざまな補助制度等の支援策を用意しています。当セミナーでは、これらの制度等をまとめて紹介します。新たなビジネスチャンスの創出にお役立てください。

▶**日時**：3月15日（火）13：30～16：15
説明会終了後に個別相談会実施（～17：00）
▶**場所**：姫路商工会議所本館7階 702ホール
（姫路市下寺町43）
▶**内容**：
【支援制度説明会】
1.兵庫県の補助制度の紹介
①兵庫県の支援施策について
兵庫県COEプログラム推進事業、次世代産業分野への支援等
講師：兵庫県産業労働部産業振興局新産業課
②（公財）ひょうご産業活性化センターの平成28年度支援施策について
講師：（公財）ひょうご産業活性化センター
③技術高度化研究開発支援助成事業
講師：（公財）ひょうご科学技術協会
2.姫路市の補助制度の紹介
新製品・新技術の開発や販路開拓など“ものづくり”に対する補助金を中心とした各種支援事業
講師：姫路市産業局商工労働部産業振興課・立地推進課、市長公室企画政策推進室
3.経済産業省のものづくり支援の主要施策について
ものづくり・商業・サービス新展開支援補助金、戦略的基盤技術高度化支援事業（サポイン事業）、中小企業等の省エネ・生産性革命投資促進事業
講師：経済産業省近畿経済産業局
4.ものづくり支援センターの紹介
【個別相談会（説明会終了後）】
相談員：上記支援機関担当者
▶**定員**：100人（先着順）
▶**参加費**：無料
※申し込み方法など詳細についてはHP（https://www.himeji-cci.or.jp/2016/01/10536）をご覧ください
▶**問い合わせ先**：姫路商工会議所 産業振興部
TEL 079-223-6555 FAX 079-288-0047

ビジネス情報活用セミナー「情報セキュリティ入門」のご案内

情報セキュリティの重要性がますます高まっていますが、どう対策してよいのか分からないなど、お困りではないでしょうか。本セミナーでは、どのようなセキュリティ対策が必要か、何ができるのか、基本的なポイントを専門家が分かりやすく解説します。

▶**日時**：3月26日（土）13：30～15：30
▶**場所**：明石市立産業交流センター 3F情報ライブラリー
（明石市大久保町ゆりのき通1-4-7）
▶**内容**：「情報セキュリティ入門」～今からでも遅くない自己防衛策～
1. インターネットは危険がいっぱい
2. 電子メールに潜む罠
3. 情報機器を安全に使いこなすには
4. 今日から始めるセキュリティ対策
▶**講師**：小薗明男氏　学校法人森学園ICT専門学校 企画広報担当
▶**定員**：20人
▶**参加費**：無料
※申し込み方法など詳細についてはHP（http://www.aicc.or.jp/topics/404040/）をご覧ください
▶**問い合わせ先**：一般財団法人明石市産業振興財団
TEL 078-936-7917 FAX 078-936-7916

文具の富士商会
神戸市中央区雲井通五丁目 サンパル1階
TEL.(221)7178代表　FAX.(221)6974

災害時発動型予約保証『そなえ』のご案内

当協会では、将来の災害に対する事前の備えとして保証の予約を行うことができる新商品『そなえ』を創設しました。

本商品は、事前予約を行っておくことで、実際に災害が発生した際に事業継続に必要な資金を迅速に手当てすることができます。

予約にかかる保証料は不要です。ぜひご利用ください。

●ご利用の流れ
（イメージ）

BCP策定
↓
予約申込・審査
↓
予約決定　予約期間1年間
↓
予約期間中に災害などが発生
↓
保証申込・（審査）
↓
保証承諾・融資実行

事前予約時は
保証料無料!

BCP（事業継続計画）とは

企業が自然災害などの緊急事態に遭遇した場合において、事業資産の損害を最小限にとどめつつ、中核となる事業の継続あるいは早期復旧を可能とするために、平常時に行うべき活動や緊急時における事業継続のための方法、手段などを取り決めておく計画のことをいいます。

災害時発動型予約保証『そなえ』の概要

対象となる方	BCP（事業継続計画）※を策定している中小企業・小規模事業者 ※中小企業庁が公開している「中小企業BCP策定運用指針」のうち、入門コースを除いた基本・中級・上級コースのいずれかに準じたものであることが必要です
資金使途	災害発生後における事業継続のために必要な運転資金、設備資金
予約限度額	2億8,000万円（組合の場合は4億8,000万円）
予約期間	予約決定日から1年間 ※更新する場合には、再度予約申込が必要となります
保証料率	事前予約時：無料 本申込時：利用する保証の保証料率
担保	必要に応じて提供していただきます
連帯保証人	原則として、法人の代表者を除き不要です
予約方法	金融機関での経由申込 ※予約申込時は、専用の申込書と事業継続計画書（BCP計画書）等が必要です

※上表は制度の概要であり、詳細については当協会の担当部署へお問い合わせください（担当部署についてはホームページをご覧ください）。

兵庫県信用保証協会
CREDIT GUARANTEE CORPORATION OF HYOGO-KEN
http://www.hosyokyokai-hyogo.or.jp

技術最前線

レーザ加熱を利用した嵌合（かんごう）

兵庫県立工業技術センター　岸本 正

1.はじめに

機械部品の軸と軸をつなぎ合わせる技術としては、キー並びにスプラインによる結合、高周波加熱による嵌合などがあります。これまでの研究で、レーザ加工機の加熱を利用して金属板を曲げる技術を発展させて鋼管を縮管する技術を開発しました。そこで、鋼管を縮管する技術を発展させた嵌合技術を試みました。

2.実験方法

供試材は、固溶化熱処理を施した外径φ17.3mm、長さ150mmのオーステナイト系ステンレス鋼管(SUS304)並びに固溶化熱処理および研磨加工を施した外径φ12f7$^{-0.016}_{-0.034}$ mm、長さ150mmのオーステナイト系ステンレス鋼棒(SUS304)を用いました。そして、ステンレス鋼管の嵌合部を切削加工により、はめあいの寸法のφ12H7 $^{+0.018}_{0}$ mmに仕上げました。

図1に試験片のレーザ加熱方法を示します。試験片は、ステンレス鋼管およびステンレス鋼棒を50、36、24、12mm重ね、試験片表面には、レーザビームの吸収率改善のため、カーボンブラックを均一に塗布しました。レーザ加熱方法は、試験片表面が溶融しない条件として、出力1400WのTEM01モードの炭酸ガスレーザビームを使用し、焦点はずし方式により、ビーム径を12mmに変換したものを用いました。レーザ加熱速度を2000mm/minとし、加熱するピッチが3mmになるように試験片を回転させて、試験片の端面から50、36、24、12mmの距離までレーザ加熱を行いました。レーザ加熱を施した試験片について、嵌合部の接合強度を調べました。

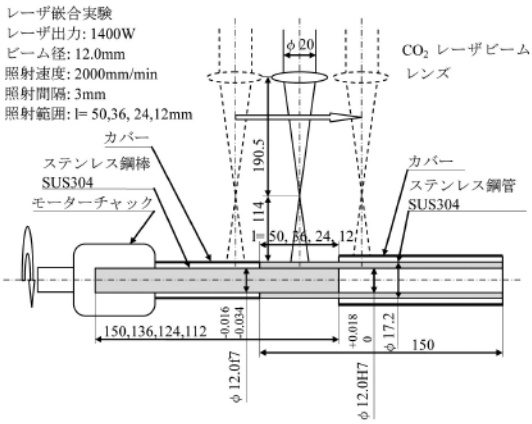

図1　試験片とレーザ加熱方法

3.結果と考察

加熱後の試験片について、引張試験を行いました。図2に標点間伸びと引張荷重との関係を示します。照射範囲50mmの試験片は、標点間が伸びるにしたがって、ステンレス鋼管が伸びて、抜けが6.8mm発生し、ステンレス鋼管部で破断しました。このときの最大引張荷重は、81kNを示し、ステンレス鋼管の引張荷重と同程度の、非常に高い接合強度を有する嵌合を行うことができました。照射範囲36mmおよび24mmの試験片は、標点間が伸びるにしたがって、抜けが発生しながら引張荷重が大きくなり最大引張荷重を迎え、さらに抜けが大きくなり抜けました。照射範囲12mmの試験片は、標点間が伸びるにしたがって、抜けが発生し、最大引張荷重は0.7kNでした。

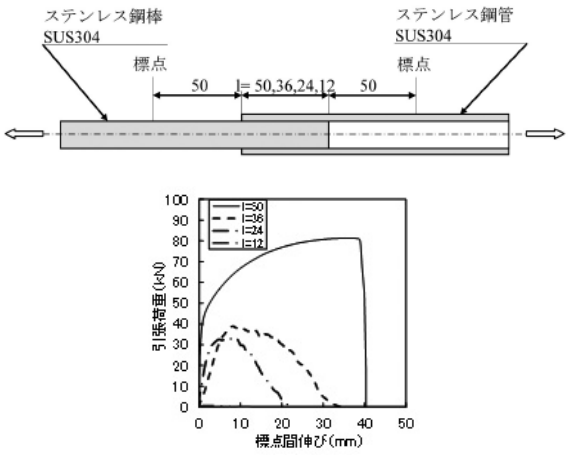

図2　引張荷重

4.まとめ

これまでの実験結果を基に、今度は異種材料を用いてレーザ加熱を利用した嵌合実験を行い、加工特性について明らかにする予定です。

問い合わせ先
兵庫県立工業技術センター
○生産技術部　金属・加工グループ
TEL 078-731-4487
○総合相談窓口“ハローテクノ”
TEL 078-731-4033
URL http://www.hyogo-kg.jp/

講演する亀井芳郎氏

講演レポート

ひょうご専門人材相談センターの役割について
亀井芳郎戦略マネージャーが講演

ひょうご専門人材相談センターが2015年12月1日に発足しました。同センターの概要や特長について、亀井芳郎戦略マネージャーが「成長期待企業・グローバルの会」定例会の中で行った講演「中小企業の人材問題について」から紹介します。

亀井戦略マネージャーは、海外有名ブランドの輸入を扱う服飾専門商社で企画開発部長を勤めた後に入社した中堅小売会社で紳士用スーツを2万8千円と1万9千円の2価格帯のみで販売する新業態「スーパースーツストア」の立ち上げに携わりました。その後、2002年に社長に就任し、05年にヘラクレスへの上場も果たしました。「業績がピークの時に社長に就任。それからは売り上げが下がる一方。半年ほど眠れない日々を経験した」と当時を振り返ります。06年には退職し、経営コンサルタントとして独立。「どうすれば中小企業の経営がよくなるか」をテーマに中小企業診断士、MBAを取得し、現在もコンサルティング活動を行っています。

続いて経営学の歴史を振り返り、誰が戦略を立て、それを誰が実行するかが経営学のテーマになってきたことに触れ、戦略を立てる主体がトップから現場に移ってきた流れを概観しました。その上であらかじめ計画した戦略よりも、仮説を立てPDCAを繰り返しながら見直していく創発戦略の重要性を説き、「3C（自社、顧客、競合）」と「4P（商品、価格、販路、広告）」、「FABE（特長、優位性、顧客便益、証拠）」を組み合わせた独自の戦略立案法を紹介しました。

「そこで問題となるのが、せっかく戦略を立てたとしても実行する人材が不足していること」と亀井氏は指摘。そこで、このほど新設された「ひょうご専門人材相談センター」が、経営戦略やマーケティング、財務などの専門知識を持つ人材と中小企業をつなぎ、経営革新や新分野創出を促す役割を果たすことを説明しました。

中小企業の人材採用は多くをハローワークに頼っており、専門的な人材を必要としていても費用面のハードルから人材紹介会社が利用されていないとのこと。当事業は、「守りの経営に埋もれる潜在力の高い企業をプロフェッショナル人材で後押しする」狙いで国がスタートした「プロフェッショナル人材戦略拠点事業」の一環で、同センターが企業側の人材ニーズを掘り起こし、民間人材ビジネス事業者と連携して企業とプロフェッショナル人材とをマッチングさせる仕組み。中小企業に不足している人材採用に関する各種情報の提供や、採用後もフォローアップを行うなどの事業の特長を説明し、同センターの利用を呼び掛けました。

○ひょうご専門人材相談センター
（ひょうご産業活性化センター内）
相談受付：平日9:00 ～ 17:00
TEL 078-200-5600

成長期待企業のイチオシ!

中小企業支援ネットひょうごは成長性を見込んだ企業を「成長期待企業」として選定し、複合的な支援を実施。頑張る企業が誇る製品を紹介します。

株式会社朝野家

ジオパークガイド

日常に根付いた温泉地に“唯一性”で観光客を誘致しにぎわいを生み出す

今からおよそ1150年前に慈覚大師によって発見されたと伝えられる古湯で、県内有数の温泉地として知られる湯村温泉。その中で、朝野家は旅館として最大規模の66室、約400人の収容人数を誇っています。代表取締役社長の朝野泰昌さんはかねてより98度の湯を噴出する荒湯を中心としたまちづくりに力を注いできましたが、取り組みをさらに進化させる契機となったのが2010年の「山陰海岸ジオパーク」の世界ジオパークネットワークへの加盟認定です。

宿泊者向けの無料ガイドツアー

11年には、朝野社長自らジオパークガイドの資格を取得し、旅館宿泊者に湯村温泉のガイドツアーを無料で行うサービスを始めました。

「湯量が豊富でかつ重曹泉なので昭和30年代ごろまでは町を流れる春来川で洗濯し、野菜を湯がいていました。荒湯は地域の台所だったのです」。「民家や施設には水とは別に温泉の湯がひかれていて、しかも水道代より湯代のほうが安い。小学校では雑巾がけにもお湯を使っていたんですよ」

情緒あふれる雪景色の露天風呂

このように観光地としての温泉地ではなく、地域の日常に根付いた温泉の姿を伝えることで観光客が驚きを持って湯村温泉を再評価する様子に何度も接してきました。「湯村温泉ならではの魅力を差別化、個性化、唯一化し、これをガイドである私たちから伝えることで、また朝野家を訪ねたいと感じてくれるお客さまが増えています」と手応えを感じています。

現在は18人の社員がガイドの資格を取得。ツアー目当ての宿泊客の利用が増え、朝野社長だけでも昨年1年間で56回ガイドを務め、650人の宿泊客を案内したそうです。今後もガイドツアーに加え、街中に87カ所あるハートの形を探すラリーや、荒湯に練乳を漬けて6時間後の生キャラメルの出来上がりを楽しむ企画など、町の回遊、滞在につなげる取り組みを続けていきます。

◎株式会社朝野家のジオパークガイド

株式会社朝野家／**所在地**：美方郡新温泉町湯1269／**代表取締役社長**：朝野泰昌
事業内容：旅館業
TEL 0796-92-1000／URL http://www.asanoya.co.jp/

編集後記

「成長期待企業のイチオシ」で取材した朝野家の朝野社長はアイデアマンです。「若いころはうちの会社さえよければと思っていましたが、50代になって地域への貢献を考えるようになりました」。60代になった今は「次の世代への伝承」がテーマだそうです。

JUMP
明日へ飛躍する企業をサポート
ひょうご産業活性化センター通信
2016年3月号 平成28年2月29日発行
発行人：榎本輝彦　編集人：角　正憲
発行所 公益財団法人ひょうご産業活性化センター
URL http://web.hyogo-iic.ne.jp/
神戸市中央区雲井通5-3-1 サンパル6階
TEL 078-291-8526

中小企業の
経営者の
皆様へ

「攻めの経営」に必要な「専門人材採用」の悩みを解決!!

新工場・新ラインを
稼働させたいけれど、
任せられる人がいない。

今までは人事や経理も
見てきたけれど、
現場や営業に専念するために
専門の人材に任せたい。

新しい製品・商品を
開発したが、
営業する人がいない。

将来の事業承継も
視野に入れた、
経営の右腕が欲しい。

ITを駆使して、
更に会社を
成長させたい。

攻めの経営

「攻めの経営」への
転換を促進 ▶ プロ人材ニーズの
明確化 ▶ 市場を活用し
マッチングをサポート ▶ 採用後の
フォローアップ

・金融機関
・経済団体
・産業支援団体

連携

ひょうご産業活性化
センター

ひょうご専門人材
相談センター

連携

プロ人材市場

民間
人材ビジネス
事業者

よし!
相談してみるか!

経営革新・第二創業にむけて、前に進みたい経営者の味方です。

戦略マネージャー含む5名のマネージャーが親身になって、必要な人材ニーズを掘り起こします。民間の人材ビジネス事業者と連携してマッチングをサポートします。

相談及びニーズの掘り起こし 随時受付中!

TEL 078-200-5600　E-MAIL h_jinzai@staff.hyogo-iic.ne.jp

(公財)ひょうご産業活性化センター
ひょうご専門人材相談センター

〒651-0096 神戸市中央区雲井通5丁目3-1 サンパル6階
FAX. 078-200-5601　URL http://web.hyogo-iic.ne.jp/

ひょうご産業活性化センター通信 JUMP 3月号
平成28年2月29日発行

調査は、事業所の形態により、以下の２種類の方法のうち、いずれかで行います。

◎支社などがない単独の事業所には、調査員が訪問して調査票を配布
◎支社などがある企業等には、国が本社などに傘下の支社分の調査票をまとめて郵送

平成28年
6月1日

全国すべての事業所・企業が対象です。

―調査票は平成28年5月末までにお届けします。ご回答、よろしくお願いいたします。―

■この調査は統計法という法律に基づく基幹統計調査で、調査に回答する義務があります。
■回答いただいた内容は統計作成の目的以外（税の資料など）には、絶対に使用しません。

ぜひ
インターネットで
ご回答ください。

http://www.e-census2016.stat.go.jp/

経済センサス2016 検索

政府統計
総務省・経済産業省・都道府県・市区町村からのお知らせです。

発行　公益財団法人ひょうご産業活性化センター
神戸市中央区雲井通5-3-1 サンパル6階　TEL078-291-8526