明日へ飛躍する企業をサポート ひょうご産業活性化センター通信

JUMP

2
2017
FEB

平成29年1月30日発行

元気企業訪問

串カツ家でこぼこ

設備貸与制度を活用して2店舗目の出店コストを削減

P5 活性化センター・カレンダー

P6 支援ネットのひろば
- 情報カレンダー
- 兵庫県信用保証協会かわら版『女性企業家支援チーム』のご案内
- 健康アトランダム 健診の判定、「要精検」の考え方について

P9 セミナーレポート 「採用手法セミナーin神戸」を開催

P10 成長期待企業のイチオシ！ 株式会社ラスコジャパン 簡易基礎工法

今月の支援メニュー
設備貸与制度

中小企業が導入したい設備を販売業者から活性化センターが購入し、当センターが長期かつ固定損料で貸与する制度

ひょうご産業活性化センターは、設備の近代化や経営の合理化を図ろうとする事業者のために設備貸与制度を設けています。串カツ家でこぼこは、神戸市灘区の水道筋商店街近くに2店舗目を出店するに当たり、設備貸与制度を活用して冷蔵ショーケースなどを導入。初期コストの低減につなげることができました。

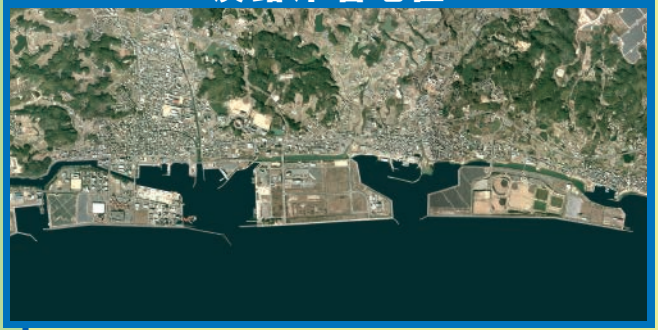
兵庫県企業庁産業用地のご案内

充実の企業立地支援制度

分譲価格　最大３割引！

兵庫県の地域創生に取り組むため、
新たに「地域創生割引制度（20%、既存の制度と併せて最大 30%）」や
「中小企業支援ゾーン」を設け、企業の皆様の立地を支援します。

淡路津名地区



◇本州と四国を結ぶ交通の要衝、公共岸壁を完備
◇「あわじ環境未来島構想」を淡路島全域で推進
◇明石海峡大橋ETC車料金大幅値下げ（H26.4）

○（新）地域創生割引制度
県外から本社機能を移転する企業等に分譲価格を20%割引

○あわじ環境未来島構想支援割引制度
地域ブランド発展企業などに分譲価格を20%割引（併用は10%）

○（新）公共岸壁等使用料助成制度
生穂地区等の公共岸壁及び埠頭の使用料を助成（1/2）

○（拡）中小企業支援ゾーン制度の拡充
志筑地区全域で県内中小企業に特別価格（12,000円/㎡）で分譲

○地質等事前調査費助成制度
事前調査のためのボーリング調査費を助成（1企業最大500万円）

○その他税制優遇措置、設備投資・雇用補助等

播磨科学公園都市

◇都市内には世界最高性能の大型放射光施設（SPring-8）、X線自由電子レーザーSACLA、中型放射光ニュースバル
◇高度研究機関が連携して企業の研究開発を支援
◇固い地盤と低い地震発生率による高い安全性

○（新）地域創生割引制度
県外から本社機能を移転する企業等に分譲価格を20%割引

○研究開発型企業立地促進割引制度
研究開発型企業などに分譲価格を20%割引（併用は10%）

○立地企業研究開発支援助成制度
SPring-8などの機器使用料を助成（1/2）

○（新）中小企業支援ゾーン制度の新設
同ゾーンを設け県内中小企業に特別価格（10,000円/㎡）で分譲

○地質等事前調査費助成制度
事前調査のためのボーリング調査費を助成（1企業最大500万円）

○その他税制優遇措置、設備投資・雇用補助等

小野市市場地区に新たな産業団地を整備

企業立地の促進や雇用の創出など地域創生に取り組むため、兵庫県企業庁と小野市が共同で新たな産業団地を整備

○地域　**兵庫県小野市市場地区（約40ha）**
○事業期間　平成28～33年度（予定）　**○分譲時期　平成31年度一部分譲開始(予定)**

兵庫県企業庁立地推進課　TEL 078-362-9306

兵庫県企業庁 産業用地　検索

元気企業訪問

串カツ家
でこぼこ

独自メニューで評判 出店コストを抑え 地元の商店街近くに 2号店をオープン

大工から飲食店のオーナーに

同店の看板メニューはちりめんじゃこの串カツです。そのまま食べても良し、温泉卵をからめても良し。1本で異なる味わいを楽しめるのが「でこぼこ」流です。

ちりめんじゃこの串カツを思い付いたのは、2014年の暮れのことでした。「三宮に出した1号店にお客さんが付かず、よそにはないメニューで勝負を掛けようと思いました」とオーナーの片岡久人さん。その後、テレビの情報番組の担当者の目に留まり、番組に取り上げられるやいなや、行列のできる人気店に化けていきました。

20歳で大工の世界に入り、親方として20人の職人をまとめ上げるまでになった片岡さんですが、業界に活気がなくなり、十分な給料を払えていないことにつらさを感じるようになりました。11年、思い切って解散を決意。職人一人一人の転職先を確保した後に、阪神電車の岩屋駅近くで始めたのが立ち飲み屋でした。

「高校生の時に飲食店でアルバイトをしていたこともあり、料理を作るのは好きだったのです」

手作りのつまみメニューの中で人気を集めていたのが串カツでした。常連客の1人からの「串カツの店を出してみたら」の言葉に一念発起し、三宮の生田新道に1号店をオープンしました。

2号店は地元密着で

1号店が軌道に乗って2号店の出店を思い描くようになり、出店場所として考えたのは、自分が生まれ育った神戸市灘区の水道筋商店街近辺でした。三宮の店のように夜だけなく、ランチの時間帯に定食を提供し、持ち帰りができるように揚げる前の串カツを売ることに。出店費用を抑えるため、元大工の腕を生かして内装はほとんど自分で手掛け、椅子は、妻のつかささんの実家にあった丸太の廃材を切り出しました。

低金利、割賦にメリット

備品の導入には、ひょうご産業活性化センターの設備貸与制度を利用しました。小規模事業者向けの支援メニューがそろっていると知り合いから紹介され、センターを訪ねた際に同制度のことを教えてもらったのです。

「どうすればコストを抑えられるかいろいろ考えました。金利が0.1%違うだけで支払額が大きく異なる中で低金利であること、そして新たに借り入れることなく割賦で払える点に大きなメリット感じました」と、片岡さんは利用に至った経緯を説明します。テイクアウト用の商品を置く冷蔵ショーケース、冷凍冷蔵庫、製氷機の導入を決定。審査も

設備貸与制度を導入した冷蔵ショーケース

迅速に通り、予定通り2016年9月のオープンにこぎ着けました。

開店から半年がたち、滑り出しは上々とのこと。「三宮のお店と比べ、圧倒的にファミリー層の利用が多く、幼なじみにも使ってもらっています」

メニューのアイデアから今後の出店構想まで「やりたいことがたくさんありすぎて」と笑顔で語る片岡さん。まずは2つの店舗の基盤を固めた上で、将来は福岡や東京へも出店したいと夢は膨らんでいます。

店舗概要
串カツ家　でこぼこ

所在地　神戸市灘区水道筋5丁目3-23広岡ビル1F
オーナー　片岡久人
事業内容　飲食店
TEL 078-414-8776

支援メニュー講座　設備貸与制度

設備貸与制度の活用で経営基盤を強化

制度概要

設備の増強・更新を図ろうとする中小企業の方に代わってセンターが設備を購入し、中小企業の方に長期（10年以内）かつ固定金利（年率0.90％～2.15％）で割賦販売またはリースするものです。本年度から10％の保証金が原則不要となりました。

メリット

最大のメリットは、金融機関の借り入れ枠や信用保証協会の保証枠とは別枠で利用できることです。また、設備貸与制度のみならず当センターは、曜日ごとに中小企業診断士等の専門家による無料の窓口相談を随時受け付けています。さらに当センターは中小企業支援機関との連携により県内企業を支援する「中小企業支援ネットひょうご」を活用し、経営・技術・情報などさまざまなサポート体制が構築されていますので、制度利用後のフォローアップを含めた手厚いサポートがあるのも特長です。

設備の更新、新規導入、省エネへの取り組みをご検討されている方はぜひ設備貸与制度の利用をご検討ください。

問い合わせは　ひょうご産業活性化センター設備投資支援室 TEL078-230-8801

あった、あった、ここや。
えらい大きい会社やなあ、
ドキドキしてきたわ。
あかん、
鎮まれ心臓
営業マンに弱気は禁物、
最初が肝心や。

初めて出会った
人と人とを
つなぐ。
それが、
わたしたちのしごとです。

「はじめまして。
カワサキと申します」
名刺を交換したら
お付き合いの始まり。
小さな紙片から
どんだけ仕事が広がるか、
さあ、ガンバルぞぉ～！

株式会社 神戸新聞総合印刷
[神戸新聞総合出版センター]
http://www.kobenp-printing.co.jp/

活性化センター・カレンダー

「キラリひょうごプロジェクトセミナー in東京、in大阪」開催のご案内

県では、地域で頑張る県内中小企業者から、ふるさとの応援・成長に資する優れたビジネスプランを「キラリひょうごプロジェクト」として募集・選定し、ふるさと投資（投資型クラウド・ファンディング）を活用した資金調達や応援者づくりに対する各種支援を行う「ひょうごふるさと応援・成長支援事業」を実施しています。

セミナーでは、本事業におけるふるさと投資の活用と、当プロジェクトの魅力や事業者の思いを紹介します。

【日時／場所】
東京開催　2月6日（月）18：30～20：30
CONNEL COFFEE by mother port coffee
（東京都港区赤坂7-2-21草月会館2階）
大阪開催　2月15日（水）19：00～21：00
グランフロント大阪 うめきたSHIPホール2階
（大阪市北区大深町4-1）

【内容】
1.ひょうごふるさと応援・成長支援事業の紹介
2.「キラリひょうごプロジェクト」の紹介
○ふるさと投資（投資型クラウドファンディング）の仕組み
○平成28年度選定者によるプロジェクト紹介
○交流会（商品の展示、試食の実施を予定）

【定員】各会場50人（先着順）
【参加費】無料
※要事前申し込み
※申し込み方法など詳細についてはHP（http://securite.jp/）をご覧ください
【問い合わせ先】
事務局：ミュージックセキュリティーズ株式会社
西日本支社
TEL 06-6485-7397 FAX 06-6485-7225
※本セミナーは(公財)ひょうご産業活性化センターが指定事業者としてミュージックセキュリティーズ(株)に委託し実施するものです

中期経営計画策定に焦点を絞った個別経営相談会のご案内

中期経営計画の策定は、経営の指針になり、ものづくり補助金の申請や経営力向上計画の作成時にも有効です。金融機関出身者が相談を承り、中期経営計画の簡易版フォーマットを個社別にカスタマイズして提供します。

【日時】1日4社限定 1回60分 回数制限なし ※事前予約制
2月10日（金）、17日（金）、24日（金）
3月10日（金）、17日（金）、24日（金）
①9：30～10：30　②11：00～12：00
③13：30～14：30　④15：00～16：00

【場所】
兵庫県よろず支援拠点
（公財）ひょうご産業活性化センター内
（神戸市中央区雲井通5-3-1サンパル6階）
※ひょうご産業活性化センターは、3月下旬に神戸市産業振興センタービルに移転します。
3月の開催場所については、お申し込みの際お伝えします

【対象】
中小企業・小規模事業者の意欲ある全ての経営者の方が対象です！下記のような、さまざまなステージにある企業にとって有効な取り組みになります。
- 販路開拓を進めたい
- 新規事業、新商品開発を図りたい
- 雇用維持・増加、人材教育を進めたい
- 経営改善、資金繰り改善を図りたい

【参加費】無料
【予約・問い合わせ先】
兵庫県よろず支援拠点　TEL 078-291-8518

ひょうご産業活性化センター移転のお知らせ

平成29年3月下旬、ひょうご産業活性化センターは、三宮のサンパルビルから神戸ハーバーランドの神戸市産業振興センタービルに移転します。移転後、神戸市産業振興財団、神戸商工会議所が連携して、ワンストップでの中小企業支援拠点を実現します。

移転の日程等詳細が決まり次第、ホームページ、メールマガジン、フェイスブック等でお知らせします。

HP：http://web.hyogo-iic.ne.jp/
メルマガ登録：http://web.hyogo-iic.ne.jp/johoteikyo/melmaga
フェイスブック：https://www.facebook.com/hyogo.sangyo/

【問い合わせ先】企画経営室　企画管理課
TEL 078-230-8040 FAX 078-291-8524

ちょっぴり
“夢”のお手伝い

小さなふれあい、大きなおつきあい
姫路信用金庫
http://www.shinkin.co.jp/himeshin/

挑戦する企業の応援団

支援ネットのひろば

「中小企業支援ネットひょうご」には、技術・金融・雇用など、専門能力の高い団体が勢ぞろい。技術やノウハウを総動員して、経営課題を解決！

情報カレンダー Information Calendar

「ものづくり人材育成セミナー」のご案内

製造業においては、付加価値を生み出すためのより強い現場づくりが求められています。

今回は現場を変革し、競争力を高める人材の育成を目的として「5S」「製造リーダー育成」など4コースを開講します。製造現場を熟知した講師陣が、現場目線で分かりやすく解説します。

▶**日時**：各回　10：00～17：00（各コースごとに申込締め切り日あり）

No.1　2月21日（火）、22日（水）［2日間］
「利益を生む5S～基本から実践」

No.2　3月2日（木）、3日（金）［2日間］
「第一線 製造リーダー育成」

No.3　3月8日（水）
「『目で見る管理』実践法」

No.4　3月22日（水）
「ヒューマンエラーゼロ化対策と品質改善」

▶**場所**：明石市立産業交流センター　3階　情報ライブラリー
（明石市大久保町ゆりのき通1-4-7）

▶**定員**：各回20人
※申し込み状況により開催を中止する場合があります

▶**参加費**：No.1、2：明石市内企業5,000円、市外企業7,000円
No.3、4：明石市内企業3,000円、市外企業5,000円

※申し込み方法など詳細についてはHP（http://www.aicc.or.jp/topics/405627/）をご覧ください

▶**問い合わせ先**：一般財団法人明石市産業振興財団
TEL 078-936-7917　FAX 078-936-7916

「みなとべっぴんフォーラム2017」のご案内

起業・創業をお考えの女性、起業後10年以内の女性起業家、女性経営者向けにフォーラムを開催します。

▶**日時**：3月10日（金）13：00～16：00

▶**場所**：みなと銀行セミナーホール
（神戸市中央区多聞通2-1-2　大森・みなとビル6階）

▶**内容**：

第1部　基調講演「女性起業家成功への秘訣」
講師　木田聖子氏　（株）チャイルドハート代表取締役

第2部　起業・創業経験談「わたしの起業・創業経験」
講師　福井有子氏　ルーシーダットン／よもぎ蒸しサロン主宰
天野八恵子氏　外国人向け伝統文化体験「出張茶会」代表

第3部　女性起業家交流と情報交換会
各テーブルに女性起業家、起業・創業支援機関の担当者が同席予定

※3部構成の後にテーマ別個別相談会（16：00～）を開催

▶**定員**：60人（先着順）

▶**参加費**：無料

▶**申し込み締め切り**：3月8日（水）

※申し込み方法など詳細についてはチラシ（http://www.minatobk.co.jp/seminar/fair-forum170308.pdf）をご覧ください

▶**問い合わせ先**：
みなとコンサルティング株式会社 会員事業部
TEL 078-360-1781

県内業種別企業業績動向速報解説

この解説は、（株）TKC、および兵庫県内TKC会員事務所の資料提供協力により作成されたものです。業種別企業業績動向速報は、ひょうご産業活性化センターホームページ（http://web.hyogo-iic.ne.jp/）をご覧ください。

TKC近畿兵庫会
神戸中央支部・税理士
山﨑 崇央

2016年12月の県下中小企業の業績動向は次の通り。調査対象企業数3,487社のうち、黒字企業は49.4％の1,724社。全産業の平均純売上高は前年同月比97.4％、売上総利益は前年同月比99.2％、営業利益は前年同月比100.4％、経常利益は前年同月比100.8％とほぼ横ばい。業種ごとの前年同月比純売上高は、建設業が100.0％、製造業が99.0％、不動産業が105.8％、情報通信業が93.2％、運輸業・郵便業が97.3％、卸売業が97.7％、小売業が95.5％、飲食・宿泊サービス業が98.6％、その他サービス業が87.7％。

【建設業】調査対象企業605社中、黒字企業は282社、黒字企業比率は46.6％。前年同月比で純売上高100.0％、売上総利益99.4％、営業利益96.1％、経常利益92.3％であり、ほぼ前年並みもしくは若干のダウンと言える。中でも設備工事業では、純売上高は前年同月比95.7％であるが、営業利益では111.9％となっていることから、原価・販売管理費等の減少の跡が見られる。

【製造業】調査対象企業578社中、黒字企業は322社、黒字企業比率は55.7％である。前年同月比で純売上高99.0％、売上総利益102.1％、営業利益108.0％、経常利益は99.1％で、ほぼ前年並みの水準である。その中で、ゴム製品製造業では、前年同月比で純売上高109.3％、営業利益164.6％であり、印刷関連業では純売上高96.1％に対し、営業利益210.3％となり、営業利益の水準が上がっている。これに対し、繊維工業・木材等製造業では、売り上げにおいては前年同月比水準であるが、営業利益ベースにおいて減少となっている。

【不動産業】調査対象企業257社中、黒字企業は143社、黒字企業比率は55.6％。前年同月比で純売上高105.8％、売上総利益94.3％、営業利益69.7％、経常利益は64.6％であり、不動産取引業では純売上高が前年同月比117.1％、不動産賃貸・管理業では103.2％となっているが、営業利益ベースでは、前者がマイナスであるのに対し、後者は高い水準を保持している。

【サービス業】調査対象企業135社中、黒字企業は56社、黒字企業比率は41.4％である。前年同月比で純売上高87.7％、売上総利益94.1％、営業利益86.4％、経常利益は87.4％となっている。

『女性企業家支援チーム』のご案内

当協会では、女性企業家または事業を始めようとお考えの女性のために「女性企業家支援チーム」を設置しています。女性ならではのアイデア、感性、経験を活かした事業のご相談について、希望により女性職員がご担当します。

女性企業家支援チーム

「女性企業家支援チーム」は、このような女性企業家の声にお応えします。

男性には話しにくいこともある…できれば女性と相談したい。

女性向けのビジネスを起業したい！でも男性担当者では事業内容を理解してもらえるか不安…

女性の感性が理解できるのはやはり女性では…

女性企業家支援チームとは…

1. チームのメンバーは女性職員です
   女性ならではのアイデアや感性を活かした相談を女性相談員が承ります。
2. 専用の電話でご相談いただけます
   チームのメンバーへの専用電話番号があります。
3. 女性が創業する場合には有利な保証料率割引制度が利用できます
   女性創業者の方が「創業関連保証」または「創業等関連保証」をご利用される場合の保証料率が、通常年1.00%のところ年**0.50**%と大変お得になっています。

■相談は、原則として予約制となります。女性企業家支援チームへの相談を希望される女性の方は、下記までお気軽にご連絡ください。

専用TEL：078-393-3910　専用E-mail：jyosei-sien@hosyokyokai-hyogo.or.jp

兵庫県信用保証協会
CREDIT GUARANTEE CORPORATION OF HYOGO-KEN
http://www.hosyokyokai-hyogo.or.jp

健康アトランダム

健診の判定、「要精検」の考え方について

公益財団法人　兵庫県健康財団　保健検診センター所長　熊谷 仁人

1.はじめに

健康診断（健診）が「健康であることの年1回のチェック」の役割を持つことが最近言われています。健康であることを確認し、将来の生活習慣病のリスクになりそうな食べ過ぎや、運動不足などの良くない生活習慣を改める機会にする、もちろん従来からの疾病の「早期発見」も大きな目的の一つです。しかし以前から健診の大きな問題点として、主に以下のことが言われています。

1）受診率が低い
2）要精密検査と言われても受診しない
3）症状がある人が（病院に行かずに）健診を利用する

それぞれについて説明をしたいとは思いますが、今回は2）についてふれます。

2.「要精検」でも病院に行かない理由

健診の結果に「要精密検査（要精検）」と書かれていても病院を受診しないため、毎年同じ指摘を受けながら放置し、結局病気が悪化したという例は枚挙にいとまがありません。がんはもちろんですが、高血圧、糖尿病などを放置していたため腎不全などの合併症をきたしたり、心筋梗塞、脳梗塞などをおこして生活の質が低下したという例はメタボ健診の理由として指摘されるところです。健診を受けながら精密検査を受けない理由としては以下のものがあります。

- 結果を見ていなかったから
- 忙しくて受診する暇がなかったから
- 自覚症状がなかったから
- 何かあれば病院に行くから
- 去年も受けたけれどどうもなかったから
- 精検結果を知るのが恐いから

3.「要精検」の実情

「要精検」と言われ、医療機関を受診した場合、「経過観察」「治療が必要」であることは結構あります。その一方で「異常なし」「放置可」と言われることも少なくはありません。その理由は、異常があるのに「異常なし」と判定してしまう偽陰性を防ぐために大きめに網をかけるからです。また治療の対象以外のものは「経過観察」「放置可」と言われることが多く、そのため「病院に行ったけれどどうもなかった」ということがおきます。さらに、健診で見つかる病態は初期で軽い場合が多いため症状がなく、受けない理由の一つになっています。その反面疾患が見つかれば、「早く見つかってよかった」「こんな状態でよくわかった」ということになります。

結果を見ていない、結果が恐い、忙しかったは論外ですが、これらの理由が受診しない理由の中で大きな割合を占めているのも事実です。

「要精検」の内容を理解し、適切な対応をとることが必要です。

4.まとめ

以上健診の「要精検」の判定について述べました。重要なことは、「要精検」の判定がでたら必ず医療機関を受診することです。症状がないから、いつも検査では異常がないから、という理由で「どうせ何もない」という自己判断は禁物です。

健診で「要精検」と言われたけれど「異常なし」でよかったというように考えてもらえたらと思います。

公益財団法人 兵庫県健康財団
〒652-0032　神戸市兵庫区荒田町2-1-12
TEL 078-579-3400

あなたとあなたの大切な人のために　**年に1度は健康診断**

◎1泊2日人間ドック
◎日帰り人間ドック
◎兵庫県2時間人間ドック
◎特定健診、特定保健指導
◎生活習慣病予防健診
◎定期健康診断
◎特殊健康診断

各種健康診断承ります。お気軽にお問合せください

健康づくりのパートナー
公益財団法人 兵庫県健康財団
〒652-0032　神戸市兵庫区荒田町2丁目1-12
TEL 078-579-3400
FAX 078-579-3434

セミナーレポート

「採用手法セミナーin神戸」を開催
開設1年でプロ人材12件をマッチング

ひょうご産業活性化センターは多様化する採用手法を知ってもらうため、「ひょうご専門人材相談センター」の開設1年を機に「採用手法セミナー in 神戸」を11月28日、神戸市内で開催しました。県内の中小企業向けにプロフェッショナル人材の採用を後押しする人材マッチングの手法を紹介するとともに、成約事例を通して取り組みの周知を図りました。

ひょうご専門人材相談センターは、中小企業の「攻めの経営」に必要な専門人材の採用を通じて、中小企業のさらなる成長を支援するため、内閣府の「プロフェッショナル人材戦略拠点事業」を活用して開設されました。セミナー冒頭で、同センター戦略マネージャーを務める亀井芳郎氏が「中小企業活性化のカギを握るのは人材採用。人材紹介会社のサービスが中小企業に行き届くよう、20社の民間人材紹介会社と連携してマッチングをサポートしており、平成28年11月末時点で12件の成約に結び付いた」と1年間の実績に触れました。

続いて、有料で人材の紹介、あっせんを行う「有料職業紹介」、登録者の中から人材を選んで直接アプローチできる「ダイレクトリクルーティング」、プロフェッショナル人材を必要な時だけ活用できる「顧問型プロ人材」を手掛ける人材紹介会社3社から発表がありました。有料職業紹介のヒューマン・インベントリー常務取締役の松本和彦氏は「企業にとって採用業務が簡素化でき、求人企業の強みを個別に伝えることができる。弊社は銀行支店長経験者などがコンサルティングし的確な採用手法もアドバイスする」。ダイレクトリクルーティングのビズリーチ執行役員の佐藤和男氏は「当社が登録した転職潜在層の人材に対して、企業が直接スカウトできる。登録者の年齢が高くなるにつれ年収は下がってもやりがいを求める人が多く、移住もいとわない傾向が強い」。また、顧問型プロ人材のサーキュレーション関西支社長の笹島敦史氏は「経験、知見があって独立している人の中から企業に合う人材を探し複数社でシェアする仕組み。スポットでの1、2時間のサービスから、長期のプロジェクトサービスまで用意している」。紹介手数料・顧問料については有料職業紹介が採用人材の年収の30%、ダイレクトリクルーティングが採用人材の年収の15～20%、顧問型が週1日で月当たり35万円程度という目安も併せて紹介されました。

続いて、成約企業によるパネルディスカッションが行われ、電気機器組立・プラスチック加工の明興産業から採用を担当する管理部長の木村新氏と、今回神戸工場長として採用された藤井裕一氏が参加し、有料職業紹介での採用の経緯について語りました。木村部長は「神戸工場の組織をまとめられる人材を求めていたが、ハローワークや広告など従来型の活動では採用に結び付かなかった」と、センターを利用した背景に触れました。藤井裕一工場長は「50歳で前の会社を退職し、民間人材紹介会社に登録したところすぐに明興産業から工場長の話があった。前職で長年携わった生産管理のノウハウが生かせると思い、残りの人生を懸けてみようと思った」と入社を決めた理由を話します。木村部長は「いい人材が採用ができず工場の成績が上がらない状況が続いていた。今回3社から要望に合う人材を紹介していただき、その中から求めていた人材を選ぶことができた。ありがたかった」と専門人材相談センターの活用の効果を語っていました。

成長期待企業のイチオシ！

中小企業支援ネットひょうごは成長性を見込んだ企業を「成長期待企業」として選定し、複合的な支援を実施。頑張る企業が誇る製品を紹介します。

株式会社ラスコジャパン

簡易基礎工法

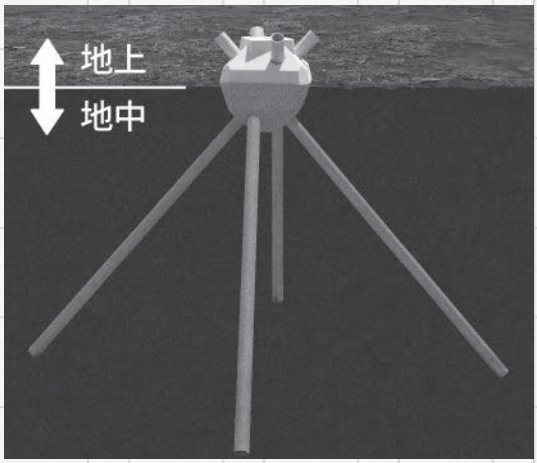
人力のみでの運搬・施工を可能に 多様な工法開発で受注増

木製の橋やデッキなどの構造物を設置する際の簡易基礎工法で強みを持つ同社。在来工法は重機で掘削した後に基礎となるコンクリートを流し込みますが、狭い場所では重機が入り込めなかったり、軟弱な地盤だとコンクリート自体の重さ（50㌢四方で約300㌔）で沈下したりといった問題を抱えています。

これらを克服するため同社が導入したのが「ピンファウンデーション」という工法。軽量の定着ブロック（約35㌔）から地中へ四方に伸びるピンが構造物を支える役割を果たします。「最大の特徴は人力のみで運搬、施工ができること」と島谷学社長。大掛かりな重機で地盤を掘り起こさずに済むため、世界自然遺産や国立公園をはじめ貴重な動植物が生息している場所など、自然環境の保護が求められる案件での採用が進んでいます。

「ピンファウンデーション」は海外からの技術を導入したものでしたが、同社は、顧客からの要望に応える形で独自の新工法を次々に編み出しました。岩盤のある固い地盤向けにロックボルトを定着させる「ロックファウンデーション」、フェンスなどの支柱を深く打ち込めるよう、杭の先端部分を十字型にして打ち込みやすくした「スリーブパイル」などです。さらに太陽光発電パネルが強風にあおられ破損するケースが目立っていたことから、「ピンファウンデーション」の改良工法を開発。ピーク時の2015年には全売り上げの4割強を占めるほど業績に貢献しました。

「どのような用途に当社の簡易基礎工法が生かせるか四六時中考えている」と話す島谷社長。現在は植物工場など農業向けに新たな工法を開発し、取り組みを強化しています。同社の本来の主力事業である木製の橋や散策道、デッキなど周囲の風景と調和させる景観施設構造物も、簡易基礎工法と組み合わせた手法が評価され順調に成長しつつあります。



四方に伸びたピンで支える「ピンファウンデーション」

世界自然遺産の知床の木道も手掛けた

◎株式会社ラスコジャパンの簡易基礎工法

株式会社ラスコジャパン／本社所在地：三木市別所町近藤190-1／**代表取締役：**島谷学
事業内容：簡易基礎工法、景観施設、太陽光発電施設の施工
TEL 0794-86-0081／URL http://lasco.jp/

編集後記

「成長期待企業のイチオシ！」のラスコジャパン。日本の市場ニーズを徹底的に拾い上げ、独自工法を開発することで、現在では海外の導入元を凌駕する技術力を持つまでになっています。日本のものづくり企業の底力、誇らしく感じました。

JUMP
明日へ飛躍する企業をサポート
ひょうご産業活性化センター通信
2017年2月号 平成29年1月30日発行
発行人：榎本輝彦　編集人：角　正憲
発行所 公益財団法人ひょうご産業活性化センター
URL http://web.hyogo-iic.ne.jp/
神戸市中央区雲井通5-3-1 サンパル6階
TEL 078-291-8526

商工中金の「マイハーベスト」は、堅実な「あなた」を応援します。

個人向け新型定期預金「マイハーベスト」安心のポイント

- 資金計画に合わせて選べる期間
- 通常の預金よりも有利な金利設定*
  *弊金庫内の商品と比較した場合。
- 元本保証・預金保険対象で安全・確実

どなたでもお預けいただける、安全・確実な定期預金をご用意しています。

個人向け新型定期預金

マイハーベスト

テレホンバンキングセンター 0120-299-233
受付時間/平日9:00～17:00(銀行休業日を除く)

ホームページ http://www.shokochukin.co.jp/

人を思う。未来を思う。
商工中金

お近くの支店へお気軽にどうぞ

●神戸市役所南側西入る
神戸支店
〒650-0032 神戸市中央区伊藤町111
☎078(391)7541

●市民会館東隣
姫路支店
〒670-0015 姫路市総社本町111
☎079(223)8431

●地方合同庁舎前
尼崎支店
〒660-0892 尼崎市東難波町5-19-8
☎06(6481)7501

求む!! ビジネスパートナー

参加無料

第26回ひょうご・神戸 チャレンジマーケット

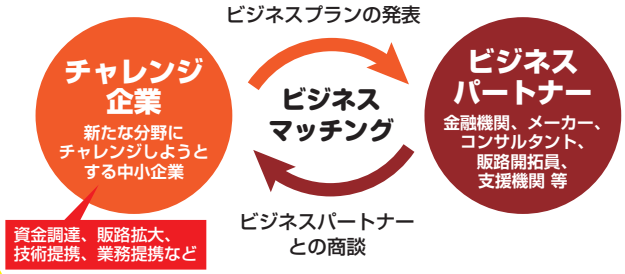
平成29年2月16日(木)・17日(金)
両日ともに13:00スタート

発表企業は、販路開拓や融資等を目的としたビジネスプランのプレゼンを行います。

金融機関・コンサルタント・販路開拓員・一般企業・支援機関等の皆様が発表企業のプレゼンを観覧できる機会です。

『ひょうご・神戸チャレンジマーケット』に参加されて、新しい取引先の発掘や、取引先へ紹介するなどのビジネスマッチングにご活用ください。

発表企業との個別商談の時間も設けています。



参加企業は“気づき”がいっぱい!!

取引先へ発表企業を紹介して、ビジネスマッチングが成約できた！

新しい取引先を発掘できた！

事業内容が分かりやすく説明されていたので、取引開始の動機となった！

新しいビジネスの展開について気づきを得た！

【場　所】

ひょうご産業活性化センター

（神戸市中央区雲井通 5-3-1　サンパル）

○プレゼン会場　7階「ホール」　○商談会場　6階「相談コーナー」

【発表企業】

創業・第二創業、経営革新に取り組む中小企業14社

【主　催】

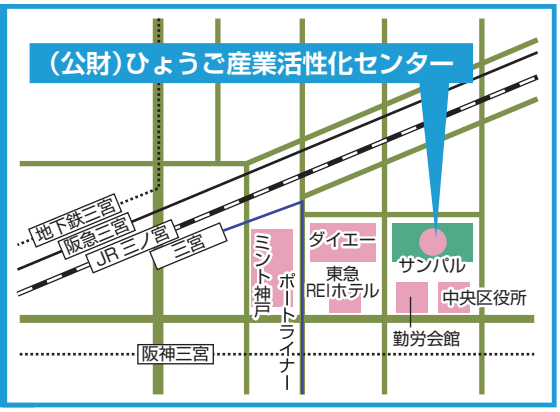
中小企業支援ネットひょうご（ひょうご産業活性化センター他18機関）

【お申込み・お問合せ先】

公益財団法人ひょうご産業活性化センター
ひょうご・神戸チャレンジマーケット運営委員会　事務局

TEL:078-230-8110
FAX:078-230-8391
E-mail:shinjigyo@staff.hyogo-iic.ne.jp

会場アクセス



http://web.hyogo-iic.ne.jp/kigyo/challengemarket　チャレンジマーケット　検索

発行　公益財団法人ひょうご産業活性化センター
神戸市中央区雲井通5-3-1 サンパル6階　TEL078-291-8526