明日へ飛躍する企業をサポート ひょうご産業活性化センター通信

JUMP

3
2019 MAR
平成31年2月28日発行

元気企業訪問

株式会社
福井タイヤ商会

ひょうご中小企業技術・経営力評価制度を活用 営業エリアのさらなる拡大目指す

P5 活性化センター・カレンダー

P6 支援ネットのひろば
- 情報カレンダー
- 兵庫県信用保証協会かわら版 創業にかかる保証のご案内
- 技術最前線 微小領域(サブミリサイズ)での3次元形状加工と3次元形状計測

P9 Tax&Law 平成30年度税制改正7 ―特例事業承継税制について―

P10 成長期待企業のイチオシ! 株式会社アラウンド カスタムパーツ

今月の支援メニュー

ひょうご中小企業技術・経営力評価制度

中小企業の技術力・ノウハウや成長性、経営力等を評価した評価書を発行し、担保に頼らない融資や経営改善を支援する制度

ひょうご産業活性化センターは、企業の持つ技術力・将来性について評価書を発行し、円滑な資金供給や企業価値のアピールを支援する「ひょうご中小企業技術・経営力評価制度」を設けています。株式会社福井タイヤ商会は播磨地域で築いてきた顧客への信頼をベースに、今後は神戸地域への出店に力を入れていこうとしています。

兵庫県企業庁産業用地のご案内

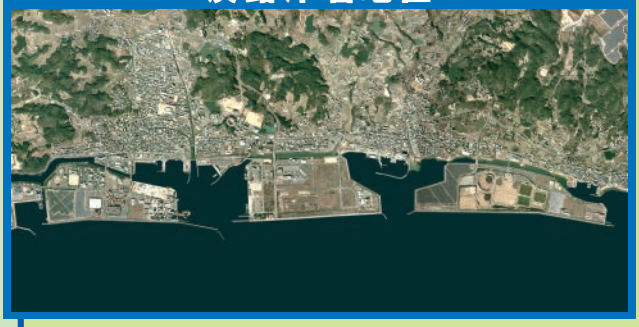
「企業誘致成約報奨金制度」を実施中！

淡路津名地区・播磨科学公園都市に立地したいという企業の情報をご紹介ください。
成約に結びついた場合には報奨金（土地の代金の２％・上限なし）をお支払いします。

充実の企業立地支援制度　分譲価格　最大３割引！

兵庫県の地域創生に取り組むため、「地域創生割引制度（20%、他の制度と併せて最大 30%）」や「中小企業支援ゾーン」を設け、企業の皆様の立地を支援します。

淡路津名地区



◇本州と四国を結ぶ交通の要衝、公共岸壁を完備
◇「あわじ環境未来島構想」を淡路島全域で推進
◇明石海峡大橋ETC車料金大幅値下げ（H26.4）

○地域創生割引制度
県外から本社機能を移転する企業等に分譲価格を20%割引

○あわじ環境未来島構想支援割引制度
地域ブランド発展企業などに分譲価格を20%割引（併用は10%）

○公共岸壁等使用料助成制度
生穂地区等の公共岸壁及び埠頭の使用料を助成（1/2）

○中小企業支援ゾーン制度
志筑地区全域で県内中小企業に特別価格（12,000円/㎡）で分譲

○地質等調査費助成制度
地質調査のためのボーリング費用を助成（1企業最大500万円）

○その他税制優遇措置、設備投資・雇用補助等

播磨科学公園都市

◇都市内には世界最高性能の大型放射光施設（SPring-8）、X線自由電子レーザーSACLA、中型放射光ニュースバル
◇高度研究機関が連携して企業の研究開発を支援
◇固い地盤と低い地震発生率による高い安全性

○地域創生割引制度
県外から本社機能を移転する企業等に分譲価格を20%割引

○研究開発型企業立地促進割引制度
研究開発型企業などに分譲価格を20%割引（併用は10%）

○立地企業研究開発支援助成制度
SPring-8などの機器使用料を助成（1/2）

○中小企業支援ゾーン制度
同ゾーンを設け県内中小企業に特別価格（10,000円/㎡）で分譲

○地質等調査費助成制度
地質調査のためのボーリング費用を助成（1企業最大500万円）

○その他税制優遇措置、設備投資・雇用補助等

新たな産業団地「ひょうご小野産業団地」の整備が進んでいます

企業立地の促進や雇用の創出など地域創生に取り組むため、兵庫県企業庁と小野市が共同で新たな産業団地を整備

○地　　域　兵庫県小野市市場地区（約40ha）
○事業期間　平成28～33年度（予定）
○分譲時期　平成31年度一部分譲開始（予定）

兵庫県企業庁企業誘致課　TEL 078-362-4326

兵庫県企業庁 産業用地　検索

今月の支援メニュー
ひょうご中小企業技術・経営力評価制度

元気企業訪問
株式会社
福井タイヤ商会

新たな業務形態で技術・サービスを向上 県内の競合状況を見極め営業エリア拡大に意欲

技術レベルを標準化

大塚隆社長の祖父が戦後に荷車用タイヤの修繕業として創業。以来、タイヤ販売・修繕事業に携わってきました。現在は、姫路市に「タイヤ館」を1店、たつの市と福崎町に「ミスタータイヤマン」を各1店、このほか法人トラック向けのタイヤショップを姫路市、赤穂市、稲美町に各1店ずつ展開しています。

同社にとって大きな転機となったのは、15年前、当時代理店契約をしていたメーカーが他メーカーの傘下に入ったことにより、量販店向け卸販売の全てを段階的に手放さざるを得なくなったことでした。以降、主に展開していったのが「タイヤ館」「ミスタータイヤマン」など店で顧客を待つタイプの小売型店舗。「それまでは決められた運送会社を定期的に回るルートセールスの営業手法が主流だったため、どのように顧客を開拓していけばよいのかと戸惑いました」と、大塚社長は振り返ります。

9年前に株式会社ブリヂストンと特約店販売契約を結んでからは、同社の教育システムを貪欲に吸収することで技術・サービスレベルの向上を図っていきます。例えば、全国のブリヂストン系列店の技術スタッフで競う技能コンテストへの参加もその一つ。「そこで好成績を挙げるためには、まずブリヂストンで標準化された手法を学ぶ必要がありました。それまでの当社は昔ながらのやり方も残っていましたが、コンテストに参加することで店全体の技術レベルが向上しました」と言います。

また、サービス面ではTPP（トータルパッケージプラン）が顧客の運送会社から好評を得ています。トラックのタイヤをリースした上で、社員が定期的に顧客を訪問してタイヤの摩耗状況を確認し、摩耗が激しい場合にはゴムを盛り直し、新品同様に修復して再生するサービスです。「お客さまにとってはタイヤを新しく買い替えるよりコストが抑えられ、当社にとっては年間で波のあるタイヤ交換作業を平準化できるメリットがあります」。

そのほかにも移動タイヤサービスカーを各店に1台ずつ導入し、客先に出向いてタイヤ交換を行うサービスも喜ばれています。もっともこのサービスについては、急な依頼も入ることはありますが、「18時までの作業をお願いしています」と、社員の働きやすさにも配慮しています。

さらなる出店チャンス見据え

主取引金融機関の担当者からひょうご中小企業技術・経営力評価制度を利用してみてはと声が掛かったのは一昨年のこと。タイヤ販売店を取り巻く環境、さらには県内の競合状況などを踏まえ、同社の強み、弱みを詳細に分析したレポートが印象的だったという大塚社長。「当社の提供する技術、サービスの丁寧さ、迅速さが強みになっていることを改めて確認でき、自信が付きました」と話します。

さらに非常に参考になったというのが、県内の競合他社店舗の配置状況です。「当然のことですが、神戸・阪神間は播磨エリアに比べてかなり店舗の数が密集しており、それだけマーケットがあるのだなということを再確認

好評の移動タイヤサービスカー

できました」。その後、たまたま同業他社から稲美町内の店舗を譲り受けてほしいとの話が舞い込み、即決。その店舗では新たな顧客をしっかりと開拓できており「さらに東へ」との思いを強くしています。

人材面での苦労から近年はベトナム人実習生を受け入れ、現在は6人にまで増えています。「彼らが本国に帰ってこの仕事を続けられるようになれば、そこが日越事業の人材交流の拠点にもなる」と新たな夢も描いています。

会社概要
株式会社福井タイヤ商会

所在地　姫路市神屋町6-72
代表取締役社長　大塚隆
事業内容　タイヤ、工業製品の販売・修理

TEL 079-222-2916
URL https://www.fukui-tire.com/index.html

支援メニュー講座　ひょうご中小企業技術・経営力評価制度

あなたの会社の経営力・成長性を評価します

制度概要

中小企業の技術力・ノウハウや成長性、経営力等を評価し、担保に頼らない融資や経営改善を支援します。製造業だけでなく保証協会の保証対象業種等であればどのような業種でも評価します。

○評価手数料（企業負担額）

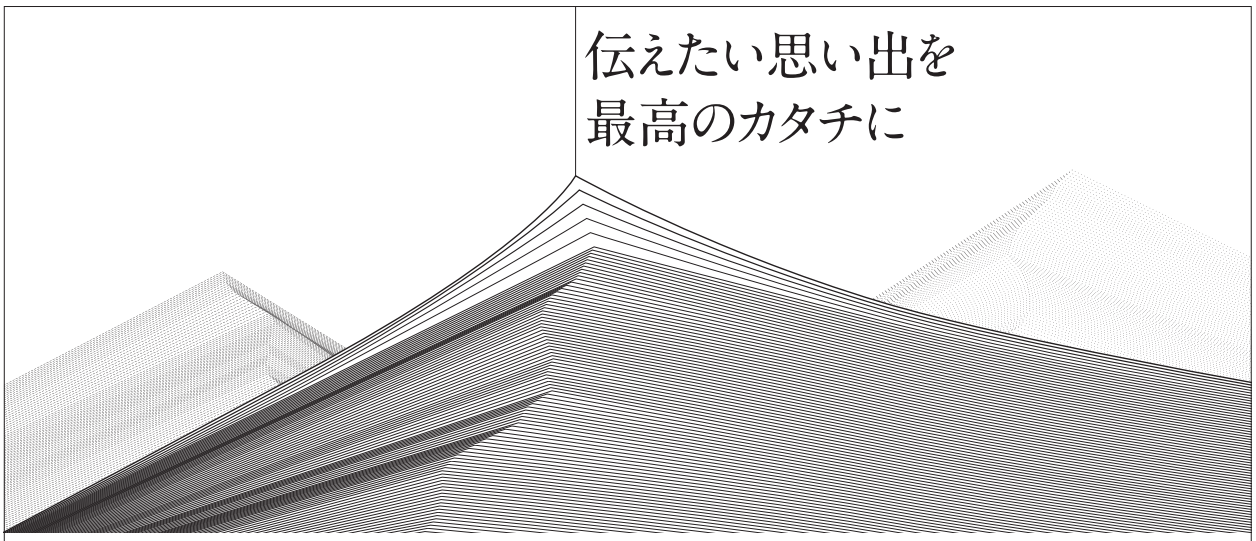
標準評価型：6万7,000円　**オーダーメイド型**：13万4,000円

＜ひょうご中小企業技術・経営力評価制度は「イノベーションネットアワード2012」の「地域産業支援プログラム優秀賞」や日本弁理士会の「知的財産活用賞」（平成26年度）を受賞した兵庫県オリジナルの制度です＞

メリット

①専門家による客観的な評価により、自社の「強み、弱み」が分かります。
②新たな視点で事業改善のヒントが得られます。
③企業価値のPRや資金調達に活用できます。
④明らかになった課題に対し、ひょうご産業活性化センターほか各支援機関が支援策を提案します。

問い合わせは　ひょうご産業活性化センター成長支援課　TEL 078-977-9077



写真集・詩集・自費出版のお問い合わせは
神戸新聞総合印刷
神戸新聞総合出版センター
〒650-0044 神戸市中央区東川崎町1-5-7
TEL 078(362)7143
http://www.kobenp-printing.co.jp/

活性化センター・カレンダー

「夢を叶える創業セミナー～今年の補助金はさらにパワーアップ?!～」のご案内

兵庫県内で創業を志す起業家の方へ。事業計画の立て方や補助金申請書の書き方を学んで、一足先に創業の準備をスタートしましょう。「起業したいけど事業計画なんて書いたことがない」「補助金があれば活用したいけど、よく分からない」と思っている皆さん！年間100件超の創業相談を行っているよろず支援拠点コーディネーターが分かりやすく丁寧にご説明します。

【日時・場所】※時間はいずれも13：30～16：00

- 3月7日（木）　ひょうご産業活性化センター2階会議室
- 3月15日（金）　ひょうご産業活性化センター2階ITサポート室
- 3月18日（月）　ひょうご産業活性化センター2階会議室
- 3月28日（木）　ひょうご産業活性化センター2階会議室

【対象】これから創業を考えている方、創業間もない方

【定員】各回10人

【講師】兵庫県よろず支援拠点コーディネーター
（日程によっては複数のコーディネーターが対応いたします）

※セミナー内容は各回全て同じです。お一人様1回のご参加でお願いします

※詳細についてはHP（https://web.hyogo-iic.ne.jp/keiei/yorozu）をご覧ください

【問い合わせ先】兵庫県よろず支援拠点（ひょうご産業活性化センター内）

TEL 078-977-9085

FAX 078-977-9120

E-mail h_yorozu@staff.hyogo-iic.ne.jp

文具の富士商会

神戸市中央区雲井通五丁目 サンパル1階

TEL.(221)7178代表　FAX.(221)6974

県内業種別企業業績動向速報解説

この解説は、(株)TKC、および兵庫県内TKC会員事務所の資料提供協力により作成されたものです。業種別企業業績動向速報は、ひょうご産業活性化センターホームページ（http://web.hyogo-iic.ne.jp/）をご覧ください。

TKC近畿兵庫会
姫路支部・税理士
山本 清尊

2019年1月の県下中小企業の業績動向は次の通り。調査対象企業3,391社のうち黒字企業は51.2％で1,739社。全産業の純売上高は対前年同月比で100.4％と増加した。これを業種別で見ると、運輸業・郵便業が104.4％、製造業が103.4％、卸売業が102.3％、不動産業が101.2％、小売業が100.7％、宿泊業・飲食サービス業が100.3％と前年を上回っている。一方、建設業が98.6％、情報通信業が96.1％、サービス業が85.0％と前年を下回っている。

また、全産業の売上高総利益率は27.5％で対前年同月比98.9％、売上高経常利益率が4.3％で対前年同月比95.5％、売上高営業利益率は3.3％で対前年同月比89.1％といずれも減少した。純売上高は増加したが、売上高総利益率、売上高経常利益率、売上高営業利益率とも前年より悪化した。

【建設業】調査対象企業588社中、黒字企業310社で黒字企業比率52.7％。建設業全体の純売上高は対前年同月比で98.6％と減少。また、売上高総利益率は25.8％であり、対前年同月比101.1％と増加した。これは、材料費率が対前年同月比で96.1％と減少した影響が考えられる。

【製造業】調査対象企業561社中、黒字企業313社で黒字企業比率55.7％。製造業全体の純売上高は対前年同月比103.4％と増加。また、売上高総利益率は22.5％であり、対前年同月比96.1％と減少した。

【不動産業】調査対象企業262社中、黒字企業165社で黒字企業比率62.9％。不動産業全体の純売上高は対前年同月比101.2％と増加。これを業種別に見ると、不動産取引業の売上高が対前年同月比で109.3％と増加した一方、不動産賃貸業・管理業は、対前年同月比で97.1％と減少した。

【サービス業】調査対象企業133社中、黒字企業56社で黒字企業比率42.1％。サービス業全体の純売上高は対前年同月比85.0％と大きく減少。売上高総利益率は38.4％で対前年同月比106.3％となり、純売上高は減少しているが売上高総利益率は改善した。

挑戦する企業の応援団

支援ネットのひろば

「中小企業支援ネットひょうご」には、技術・金融・雇用など、専門能力の高い団体が勢ぞろい。技術やノウハウを総動員して、経営課題を解決！

情報カレンダー

Information Calendar

「一歩先の成長を目指す！製造業のためのIoT導入セミナー」のご案内

IoT（Internet of Things）は、製造業の最重要課題である生産性向上・業務効率化を解決するツールとして導入が進んでいます。IoT導入の検討は競争力強化となるほか、「人材育成」「新製品開発」「市場拡大」などにつなげ、成果を出している企業も増加しています。一方で、中小企業のIoT導入は遅れています。

本セミナーでは、製造業の現状と課題を整理し、IoT導入に関しての見える化の進め方、目的の明確化、関連ツールや国の導入支援策について事例を交えて紹介し、理解を深めることで、製造業の皆さまの成長の一助としていただきたいと考えています。

▶**日時・内容**：
＜第1回＞「IoT導入の進め方と支援策について」
3月5日（火）18：30～20：30
講師　抱厚志氏　（特非）ITC近畿会、㈱エクス 代表取締役社長
　　浅野晃司氏　近畿経済産業局 地域経済部次世代産業・情報政策課
＜第2回＞「見える化の重要性とIoT導入における新たな価値の創出について」
3月15日（金）18：30～20：30
講師　抱厚志氏
　　丹波勇良氏　ウイングアーク1st㈱ 営業統括部 関西営業部
▶**場所**：尼崎商工会議所（尼崎市昭和通3-96）
▶**定員**：20人
▶**参加費**：無料
▶**対象**：製造業関係者　※市外の方も参加可能です
▶**主催**：尼崎商工会議所
※詳細についてはHP（https://www.amacci.or.jp/seminar/iot1903/）をご覧ください
▶**問い合わせ先**：尼崎商工会議所 産業部 地域振興グループ
TEL 06-6411-2252　FAX 06-6413-1156
E-mail seminar@amacci.or.jp

平成30年度川上・川下ビジネスネットワーク事業「ビジネスマッチングフェア2019」のご案内

ものづくり中小企業等のビジネスマッチング創出を図るため、優れた技術を持つ中小企業の展示商談会・プレゼン会・マッチング会などを、一堂に会して実施するイベントです。優れた技術やシーズをお探しの方はぜひお越しください。

▶**日時**：3月12日（火）10：00～17：00
▶**場所**：神戸サンボーホール1階（神戸市中央区浜辺通5-1-32）
▶**内容**：
10：00～17：00　出展企業展示会（58社）
　　支援機関によるワンストップ相談・展示会
10：30～16：30　出展企業・支援機関によるプレゼン会（事前申し込み制）
13：30～17：00　大手・準大手企業とのマッチング会（事前申し込み制）
▶**主催**：（一社）兵庫県信用金庫協会
※詳細についてはHP（https://web.hyogo-iic.ne.jp/files/uploads/20190204094920.pdf）をご覧ください
▶**問い合わせ先**：（一社）兵庫県信用金庫協会 K.K-net 川上・川下ビジネスネットワーク事業事務局
TEL 078-200-4180　FAX 078-251-6075

「IoT・AI・ロボット導入補助金事業成果報告会～IoT・AI・ロボット活用事例の報告～」のご案内

補助金を活用した地元企業20社が、IoT・AI・ロボットの活用事例を発表します。口頭発表8社、ポスター発表20社。デモンストレーションや製品の展示も行います。また、平成31年度の「IoT・AI・ロボット導入支援事業」の概要も紹介します。

▶**日時**：3月13日（水）13：30～17：00
▶**場所**：クリスタルホール（神戸クリスタルタワー3階　神戸市中央区東川崎町1-1-3）
▶**参加費**：無料
▶**主催**：兵庫県、神戸市、（公財）新産業創造研究機構
▶**申し込み締め切り**：3月8日（金）
※詳細についてはHP（https://www.niro.or.jp/information/20190130/8653/）をご覧ください
▶**問い合わせ先**：（公財）新産業創造研究機構 技術支援部門
TEL 078-306-6806　FAX 078-306-6811
E-mail monoevent@nairo.or.jp

「第11回 神戸ものづくり中小企業展示商談会」出展企業募集中！

神戸市では中小ものづくり企業の皆さまに、新規取引先開拓のため、自社の優れた技術をPRしていただく場として「神戸ものづくり中小企業展示商談会」の開催を予定しております。貴社のビジネスチャンスの拡大に、ぜひご出展ください。

▶**日時**：6月7日（金）10：00～17：00
▶**場所**：神戸サンボーホール2階大展示場（神戸市中央区浜辺通5-1-32）
▶**対象**：神戸市内に主たる事業所を有し、機械金属、樹脂、ゴム等の加工技術を有する中小ものづくり企業
▶**定員**：70社
▶**出展料**：1小間20,000円（税込）
▶**出展申込期限**：3月15日（金）
▶**主催**：神戸市
※詳細についてはHP（http://www.kobe-liaison.net/?p=6042）をご覧ください
▶**問い合わせ先**：神戸市経済観光局 経済部 工業課
TEL 078-322-5333　FAX 078-322-6074
E-mail kogyoka@office.sity.kobe.lg.jp

創業にかかる保証のご案内

当協会では、県内で新規に事業を開始しようとする方をあらゆる角度からバックアップしています。
「創業関連保証」「創業等関連保証」の利用後には、ご希望により外部専門家による経営支援を**無料**で受けることができますので、創業にかかる資金調達の際にはぜひ積極的にご活用ください。

制度名	創業関連保証	創業等関連保証
保証限度額	2,000万円	1,500万円
	制度併用時は3,500万円	
資金使途	運転資金および設備資金	
担保	不要	
連帯保証人	原則として、法人の代表者を除き不要	法人の代表者を除き不要
融資対象者	①事業を営んでいない個人で、1カ月以内(※1)に事業を開始する方 ②事業を営んでいない個人で、2カ月以内(※1)に会社を設立する方 ③事業を営んでいない個人が事業を開始し、5年を経過していない方 ④事業を営んでいない個人が設立した会社(※2)で、設立後5年未満の会社 ⑤分社化を計画する会社(※2) ⑥設立後5年未満の分社化された会社(※2) (※1) 認定特定創業支援事業の支援を受けた創業者は6カ月以内	①事業を営んでいない個人で、1カ月以内に事業を開始する方（自己資金が必要であり、自己資金を保証限度額（1,500万円以内）とします） ②事業を営んでいない個人で、2カ月以内に会社(※2)を設立する方（自己資金が必要であり、自己資金を保証限度額（1,500万円以内）とします） ③事業を営んでいない個人が事業を開始し、5年を経過していない方 ④事業を営んでいない個人が設立した会社(※2)で、設立後5年未満の会社 ⑤分社化を計画する会社(※2) ⑥設立後5年未満の分社化された会社(※2)
	(※2) 会社法の株式会社、合名会社、合資会社または合同会社をいいます（組合、特定非営利活動法人（NPO法人）、医療法人等は対象となりません）。	
融資利率	金融機関所定利率	
保証料率	年0.6%（「地域創生キャンペーン」が適用されます） (注) 女性、若者、シニアの創業者の方は、「チャレンジサポートキャンペーン」が適用され、年0.5%となります。 各キャンペーンの詳細につきましては、当協会ホームページをご覧ください。	
返済方法	原則として、元金均等分割返済	
融資期間	10年以内（据置1年以内）	
保証割合	責任共有制度対象外（100%保証）	
経営支援	「創業関連保証」または「創業等関連保証」を利用した方は、ご希望により外部専門家（中小企業診断士・公認会計士等）による経営支援を**無料**で受けることができます。	

※上表は制度の概要であり、詳細については当協会の担当部署へお問い合わせください（担当部署についてはホームページをご覧ください）。

兵庫県信用保証協会
CREDIT GUARANTEE CORPORATION OF HYOGO-KEN
http://www.hosyokyokai-hyogo.or.jp

技術最前線

微小領域(サブミリサイズ)での3次元形状加工と3次元形状計測

兵庫県立工業技術センター　安東 隆志

1.はじめに

1987年にAT&Tベル研究所で半導体製造プロセスを用いてシリコンを素材とする歯車形状やタービン形状が製作され、マイクロマシンとして知られるようになりました。その後、MEMS（Micro Electro Mechanical Systems）として定着し、現在に至っています。しかし、MEMSの製作にはマスクパターン形成装置、露光装置、エッチング装置、クリーンルーム、廃液設備、空調設備など多くの設備と工程、さらには専門家が必要です。

一方、刃径0.01～0.1mmの微小回転切削工具が製造され、高価ですが容易に入手できるようになっています。切削加工では基本的に回転スピンドルとステージによって構成できるので、数10μmサイズからサブミリサイズの形状形成であればMEMSよりもはるかに経費負担が小さくなり、加工する素材も金属、プラスチック、ガラス、セラミックスなどのさまざまな材質を選択できます。しかし、微小切削工具は肉眼による取り扱いが困難であり、折損の可能性が極めて高く、微小切削工具による微細切削加工の実現は容易ではありません。そこで、微細切削ツールを用いた微細切削加工システムを考案しています。このシステムでは加工開始における微小切削工具と加工ワークの接触検出、位置制御と力計測を実現しています。また、微小切削工具に作用する力を計測して制御すれば微小切削工具の折損を抑制でき、容易に微細切削加工を実現できます。

2.3次元形状加工

厚さ0.05mmの鋼に対して基礎円直径0.4mm、歯数20の歯車形状を削り出し加工しました。図1に加工した歯車形状を示します。シャフト穴径は0.3mmです。黒色柱状物はシャープペンシル芯(直径0.5mm)です。この歯車を2個製作し、噛み合わせた状態で一方を回転させることによりもう一方が回転し、回転伝達が可能なことも確認しました。

3.3次元形状計測

微小切削工具を探触子に見立てて、接触式の3次元形状計測を試みました。図2に当微細加工システムで加工した微小羽根車形状金型の3次元形状計測例を示します。

4.おわりに

以上、微小領域(サブミリサイズ)での3次元形状加工と3次元形状計測の紹介でした。

図1　微小歯車形状加工事例

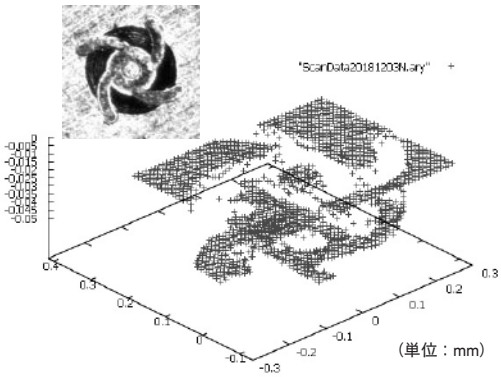


図2　微小領域での3次元形状計測事例

問い合わせ先
兵庫県立工業技術センター
○総合相談窓口・ハローテクノ
TEL 078-731-4033　FAX 078-735-7845
E-mail radish@hyogo-kg.jp

TKC近畿兵庫会　神戸中央支部・税理士　宮﨑敦史

平成30年度税制改正7 —特例事業承継税制について—

贈与・相続時から5年後以降に株式の譲渡や解散があった場合の取り扱い

1. 承継後の株価下落に伴うリスク

一般事業承継税制では、経営環境変化に関わりなく承継時の株価を基に納税額が算定されます。しかしこれでは、承継した後、会社の経営状態や業界全体の景況の変化によって、売却・合併・解散時の株式評価が変化し、相続時の株式評価との間に乖離（かいり）が生じる可能性（リスク）があります。

2. 売却・合併による消滅・解散時の減免制度

一般事業承継税制においても、経営承継期間経過後に会社が破産・清算した場合には猶予税額が全額免除されます。また、民事再生や会社更生の時にその時点の評価額で相続税を再計算し、贈与・相続時との時価との差額部分は猶予税額を免除する手当てがされています。

特例事業承継税制ではさらに、「経営環境の変化を示す一定の要件」を満たす場合には、売却・合併による消滅・解散時においても同様の減免制度が導入されます。経営環境の変化とそれに伴う株式評価の変化に応じて見直して課税を行うことで、将来不安・リスクが最小化されています。

3. 譲渡または合併の場合は評価額の50%が下限となる

解散の場合には、その時点の相続税評価額で計算されますが、譲渡または合併の場合は、譲渡または合併の対価で計算し、対価の額が相続税評価額より低い場合にはその時点の相続税評価額の50%が下限となります。また、これらの時点から過去5年間の配当や過大給与等は税額に加算しなければなりません。

4. 経営環境の変化を示す一定の要件

猶予税額が減免される「経営環境の変化を示す一定の要件」とは、以下のいずれか（特例認定承継会社が解散をした場合にあっては、⑤を除く）に該当する場合をいいます。

① 直前の事業年度終了の日以前3年間のうち2年以上、特例認定承継会社の経常損益が赤字である場合

② 直前の事業年度終了の日以前3年間のうち2年以上、特例認定承継会社の売上高が、その年の前年の売上高に比して減少している場合

③ 直前の事業年度終了の日における特例認定承継会社の有利子負債の額が、その日の属する事業年度の売上高の6カ月分に相当する額以上である場合

④ 特例認定承継会社の事業が属する業種に係る上場会社の株価(直前の事業年度終了の日以前1年間の平均)が、その前年1年間の平均より下落している場合

⑤ 特例経営承継者が特例認定承継会社における経営を継続しない特段の理由があるとき

ただし、特例対象非上場株式等の譲渡等が直前の事業年度終了の日から6カ月以内に行われたときは上記①から③までについて、その譲渡等が同日後1年以内に行われたときは上記④について、それぞれ「直前の事業年度終了の日」を「直前の事業年度終了の日の1年前の日」とした場合にそれぞれに該当するときについても、「経営環境の変化を示す一定の要件を満たす場合」に当たります。

参照：「Q＆A　特例事業承継税制　増補改訂版」TKC出版

※Tax&Lawの最新記事およびバックナンバーを当センターのHP（http://web.hyogo-iic.ne.jp/johoteikyo/taxlaw）に掲載しています

成長期待企業のイチオシ！

中小企業支援ネットひょうごは成長性を見込んだ企業を「成長期待企業」として選定し、複合的な支援を実施。頑張る企業が誇る製品を紹介します。

株式会社アラウンド カスタムパーツ

レーサー経験生かし ユーザー目線で商品開発 世界進出も視野に

同社は、街乗りのストリートバイクやレース用のバイク向けにマフラー（排気管）をはじめとする幅広いカスタムパーツを製造・販売しています。

カスタムパーツ作りの原点は、野澤良平社長自身のバイクレーサーとしての経験にあります。猪名川サーキットでは3年連続で年間チャンピオンになるなど活躍しましたが「上には上がいる世界。結婚して子どもができたこともあり、パーツを作る側に回りたいと考えるようになりました」と振り返ります。

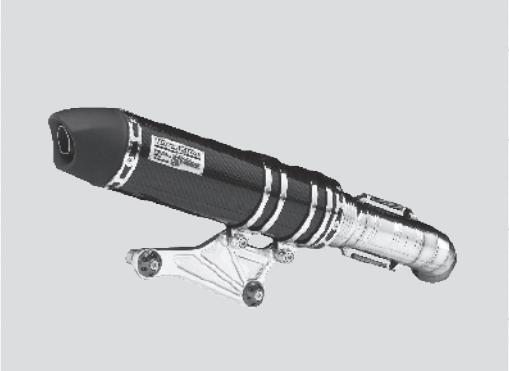
引退後は尼崎市内でバイク用マフラーも製造していた金型メーカーで6年間勤め、金属加工の技術を習得。その頃「ビッグスクーター（排気量250cc以上のスクーター）人気が到来する」と予感し、会社にそのパーツ作りを提案しましたが、実現しなかったことで独立を決意します。

デザイン性の高いマフラーを「Wirus Win（ウイルズウィン）」のブランドで商品化。一方でユーザーのニーズを反映した商品開発にも力を入れました。後部乗員の安全を確保するため後部座席に取り付ける「タンデムバー」は同社が初めて世に送り出したもので、今では「タンデムバー」が一般名詞になるほど普及しています。

製造スピードも同社の強みです。「現場作業者の個々の金属加工技術力が高いことはもちろん、パーツの共通化を進めることで効率的な生産を実現した」と野澤社長。それで抑えられるコストを値頃感のある価格に反映し、販売の回転率を上げる収益モデルを築き上げています。現在は市場規模が格段に大きい四輪車向けにも注力しています。

4年前からベトナム人技能実習生を受け入れており、彼らが帰国するタイミングで現地にパーツメーカーを立ち上げるのが当面の目標。「魅力が世界中に伝播していく」とブランドに込めた思いがまさに実現しようとしています。

設計に最短7日、加工に約20日と即納体制を敷く



「Wirus Win」のバイク用マフラー

◎株式会社アラウンドのカスタムパーツ

株式会社アラウンド／所在地：猪名川町紫合遠辺506／**代表取締役社長：**野澤良平
事業内容：自動二輪・四輪車向けカスタムパーツの製造・販売
TEL 072-767-3530／URL http://wiruswin.com/

編集後記

「成長期待企業のイチオシ！」で取材したアラウンドのように技能実習生の受け入れが海外事業の足掛かりになる事例が増えています。また、それが次の人材交流を生むという好循環も期待できそうです。

JUMP
明日へ飛躍する企業をサポート
ひょうご産業活性化センター通信
2019年3月号 平成31年2月28日発行
発行人：赤木正明　編集人：安部則行
発行所 公益財団法人ひょうご産業活性化センター
神戸市中央区東川崎町1-8-4
神戸市産業振興センター1階・2階・7階
TEL 078-977-9070(代)　URL https://web.hyogo-iic.ne.jp/

— 経験豊富な人材の採用をサポート —

プロ人材採用で「攻めの経営へ」

新工場・新ラインを稼働させたいけれど、任せられる人がいない。

今までは人事や経理も見てきたけれど、現場や営業に専念するために専門の人材に任せたい。

IT を駆使して、更に会社を成長させたい。

将来的に事業承継も視野に入れた、経営の右腕が欲しい。

新しい製品・商品を作ったものの、営業する人がいない。

公益財団法人ひょうご産業活性化センター
兵庫県プロフェッショナル人材戦略拠点
ひょうご専門人材相談センター

☎ 078-977-9078　✉ h_jinzai@staff.hyogo-iic.ne.jp

ひょうご産業活性化センター通信 JUMP 3月号
平成31年2月28日発行
発行 公益財団法人ひょうご産業活性化センター
神戸市中央区東川崎町1-8-4 神戸市産業振興センター1階・2階・7階 TEL078-977-9070(代)

ひょうご産業活性化センターの設備貸与[割賦販売／リース]制度

兵庫県マスコット はばタン

設備貸与制度の3つのメリット

メリット1
長期固定
0.70%～
（割賦）

メリット2
100万円から
ご利用可能
（最大1億円まで）

メリット3
連帯保証人
／担保不要
（原則）

公益財団法人ひょうご産業活性化センター 設備投資支援室
〒650-0044 神戸市中央区東川崎町１丁目８番４号
神戸市産業振興センター７階
☎(078)977-9086
FAX 078-977-9102