

元気企業
訪問

有限会社
エフクラス

カスタマイズ可能な 独自のカーキャリアを開発 軽トラを格好よく カラーリングもおしゃれに

ビジネスの広がりを考え事業を考案

自動車整備士の資格を取得し、いつかは車関連の事業で起業したいと考えていた社長の田中宏之介さん。創業資金を貯めるために昼夜なく働いた後、神戸市内で輸入高級車の改良、パーツ部品卸業で独立を果たしたのは29歳の時でした。その後、35歳で三田市に拠点を移し、中古車販売業を開始。ただ、「プリウス専門に特化したりと独自性を打ち出してはみたのですが、すぐにまねされて埋没してしまう」と、事業に限界を感じていました。

独自性のある新しいビジネスの種を見つけようと、同じ敷地に開店したラーメンのFC店にやって来る多くの車を日夜眺めるうちに、新たな事業のアイデアが浮かびます。「軽トラックの荷台にカーキャリアを取り付けて資材をたくさん運べるようにできないのか」。ヒントになったのは、スタイリッシュなデザインで大きな荷物を運べることから米国で高い人気を集めているピックアップトラックでした。そして、後部の開放型荷台に専用のカーキャリアを取り付け、カラーリングも一新させ、スタイリッシュな軽トラックに仕立てて販売することにしました。ターゲットは建築事業者。「事業用としての用途にすれば市場としての

広がりも期待できます」と田中社長。耐荷重100kgのカーキャリアを搭載することで、脚立や角材などの重い資機材を運ぶスペースが格段に増えます。

カーキャリアの製造に当たっては「作業者が誇りを持てるよう」デザインを何より重視し、曲げ加工を多用しました。また、通販などでも対応できるように、コンパクト梱包をコンパクトにできる組み立て式とし、わずかな調整で荷台の大きさに合わせられるようにすることで、全てのメーカー、車種、グレードでも搭載可能に。「キャンプなどの趣味用にも使えます。これまでのパーツ卸事業などの経験も踏まえ、どうすればブームに終わらせず、商品として定着できるかを考え抜きました」。

商品は「Hard Cargo」ブランドで展開。まずは認知を広めるために自動車専用パーツの展示会に出展し、キャンプ、アウトドア用などの趣味の市場で浸透を図っていきました。同時に、自動車パーツ用品店、中古車ディーラーやホームセンターなど建築

市場用の開拓に向け地道に販売網を広げていきました。

より伝わるプレゼン手法を習得

2018年10月には、さらなる販路の開拓を目的にひょうご・神戸チャレンジマーケットに参加。発表会のプレゼンに向けては、どのような発表内容にすればターゲットに届きやすいか何度も担当者からアドバイスを受けました。「車業界に長年身を置いていると、これは分かっているだろうと説明を省いてしまいがち。一般の人にもしっかり伝わるように表現を見直すことができました」。また、同マーケットに参加したことで、「兵庫県から支援を受けている企業だとアピールでき、対外的な信用力が付いたことも大きなメリットでした」。



カーキャリア取り付け例

同マーケットの後、自動車メーカーにOEMで製品を供給することが決定、来年は全国の系列ディーラーで取り扱われることも決まっており、事業を一

気に拡大する好機となりそうです。「たくさんさんの注文に応えられるよう製造、在庫体制などを整えていきたい」と田中社長。その先に描く目標は、新車の軽ト

ラックをカスタマイズし自社で販売すること。中古自動車販売と「Hard Cargo」事業を並行して進めながら、新展開を目指します。

会社概要
有限会社エフクラス

所在地 三田市川除144-15
代表取締役 田中宏之介
事業内容 中古車販売、自動車パーツ製作・販売

TEL 079-553-8680
URL <http://www.f-class.com/>

支援メニュー講座

ひょうご・神戸チャレンジマーケット

あなたの会社のビジネスプランを応援します 資金調達や販路開拓のチャンスが広がります

制度概要

創業・第二創業、経営革新に取り組む中小企業・ベンチャー企業・個人事業主が、ビジネスプランの発表を通じて、金融機関や一般企業等との幅広いマッチング（資金調達や販路開拓等）を行うチャンスを提供するものです。

応募者の中から選定された企業・個人が、「ひょうご・神戸チャレンジマーケット」において、ビジネスパートナーを求めて参加する金融機関・ベンチャーキャピタル・大手百貨店等の前でビジネスプランのプレゼンや個別商談を行います。

メリット

- 個別ではアポを取るのも困難な有力企業や金融機関等にビジネスプランを聴いてもらうことができ、取引のチャンスが広がります。
- プレゼン資料（パワーポイント）作成の個別指導が受けられます。また、プレゼン資料は後の営業ツールとして活用できるため、営業の幅が広がります。
- 各種支援メニューにより、事業化を側面からサポートします。

第32回「ひょうご・神戸チャレンジマーケット」 令和2年2月4日（火）・5日（水）開催予定

現在、「プレゼン企業」のビジネスプランを募集中
※11月28日（木）16:00締め切り
詳しくはHP (<http://web.hyogo-iic.ne.jp/kigyochallengemarket>) をご覧ください

問い合わせは ひょうご産業活性化センター創業推進部 新事業課 TEL078-977-9072