

# 元**気企業** 訪問 有限会社 小林産業

# 利用者の声を反映した 新発想の草刈り機 安全、軽量で楽に扱えると好評 さらに販路拡大を目指す

## ナイロンカッターの欠点を克服

同社は6年前、草刈り機のカッター市場に新たに参入しました。開発に取り組んだナイロン製のカッターは、円形をしたヘッドの中心部から2本のナイロンロープが伸び、ヘッドの回転によって生まれたロープの遠心力によって草を刈ります。市場で主流を占める金属製刃物タイプと比べると、安全性が極めて高いことが最大の特長です。

ただしナイロンカッターも課題を抱えていました。ロープが回転する際に草が当たることによって大きな抵抗が生じるため、ロープの摩耗が早く、すぐに交換しなければいけませんでした。また、抵抗の反作用によって作業者が操縦時に左右に振られてしまうという

欠点も抱えていました。そこで、小林正 範社長は抵抗を抑えるために、ヘッド の下に直径数十学の円板を取り付け ることによりロープの先端2、3学だけが 草に触れるような機構に改良しました。

「実際に草を刈っているのはロープ の先端部分なので、抵抗を大きく減ら すことができ、切れ味が増すことになり ました。また小さなエンジンでも回転さ せられるため、軽量化にもつながりました」

「価値あるものは相応の価格で」と、平均3,000円程度の従来品を大きく上回る1万円超の価格で、恐る恐る試作品を農家に試してもらったところあっという間に完売し、「プラッター」の名前で商品化。初年度で1万台を販

売することがで きました。

次に取り組んだのが、草刈り機本体の力とは「非力な女性でもと」になる。従エンジと比べ、エン型化

することで軽量化を図り、本体を持ち上げることなく車輪の付いた本体を前に押し進めるだけで草が刈れるようにしました。さらに、柄の部分を折り畳める構造にして運びやすくしました。「バロモア」の商品名で2015年に発売したところ、初年度で1,000台を売るヒット商品となりました。今年は23ccと27ccエンジンの2機種を発売し、4,000台の販売を見込んでいます。

#### チャレンジマーケットで販路拡大

現在の主要な販路はJAやホームセ ンター、農機具販売店などですが、 「農業向けだけでなくさまざまな販路を 開拓したい」と考え、このたび、ひょう ご・神戸チャレンジマーケットに参加し ました。10月4日に開催されたプレゼン テーションには、事前にひょうご産業活 性化センターが声を掛けていた姫路 市内のゴルフ場運営会社の担当者も 出席していました。小林社長らは、早 速翌5日に現地を訪ねてデモンストレ ーションを実施。すぐ採用が決まりまし た。「私たちが想定していないような市 場がまだあるはず。客観的な視点で 販路になりそうな会社につないでいた だけることはとても助かります | と小林 社長は話します。



ナイロンカッター「プラッター」(手前)と草刈り機「バロモア」

同社が大切にしているのは現場の 声。「毎年展示会などを通じて約1万 人の農家の人と話をしており、その中 から次の開発のヒントが生まれます」。 実際に寄せられた「斜面でも使いやすい草刈り機を」との要望に応え、柄に付いていたエンジンをヘッド上部に付け替え、柄を伸縮できるようにした、

斜面でも刈りやすい新機種を発売する予定です。ユーザー視点に立った商品開発により、市場での存在感がさら に増すことになりそうです。

会社概要 **有限会社小林産**業 **所在地** 神戸市西区上新地3-10-7 **代表取締役社長** 小林正範 事業内容 草刈り機、草刈り機用ナイロンカッターの製造・販売 TEL 078-969-1563

# 支援メニュー講座

ひょうご・神戸チャレンジマーケット

# あなたの会社のビジネスプランを応援します 資金調達や販路開拓のチャンスが広がります

## 制度概要

創業・第二創業、経営革新に取り組む中小企業・ベンチャー企業・個人事業主が、ビジネスプランの発表を通じて、金融機関や一般企業等との幅広いマッチング(資金調達や販路開拓等)を行うチャンスを提供するものです。

応募者の中から選定された企業・個人が、「ひょうご・神戸チャレンジマーケット」において、ビジネスパートナーを求めて参加する金融機関・ベンチャーキャピタル・大手百貨店等の前でビジネスプランのプレゼンや個別商談を行います。

## メリット

- ・個別ではアポを取るのも困難な有力企業や 金融機関等にビジネスプランを聴いてもらうこ とができ、取引のチャンスが広がります。
- プレゼン資料 (パワーポイント) 作成の個別 指導に助成が受けられます。また、プレゼン 資料は後の営業ツールとして活用できるた め、営業の幅が広がります。
- 各種支援メニューにより、事業化を側面から サポートします。

第26回「ひょうご・神戸チャレンジマーケット」 2017年2月16日(木)・17日(金)開催予定 現在、「プレゼン企業」のビジネスプランを募集中 ※11月18日(金)締め切り

詳しくはHP (http://web.hyogo-iic.ne.jp/kigyo/challengemarket) をご覧ください

問い合わせは ひょうご産業活性化センター創業推進部 新事業課 133078-230-8110