



兵庫県よろず支援拠点

ビジネスの現場で活かせるセミナーシリーズ③

販路開拓セミナー

新規顧客開拓
売り上げ増加
すべてを手にする
マーケティング戦略



売れるには理由がある

参加費
無料

企業の経営支援実績が豊富な講師がわかりやすく解説いたします

明日から使える
実践的な販路開拓の
ノウハウを提供します！

日時 2023年 9月26日(火)
13:30スタート(詳細は裏面)

会場 神戸市産業振興センター
8F 801室

定員 各20名

■お申し込み方法

Webでのお申込みは
こちらのQRコードから



対象

- 小規模事業の経営者の方
- 個人事業主の方
- 販路開拓について学びたい方

お問い合わせ等はお電話とメールで
Tel : 078-977-9085
受付時間 9:00~17:00(祝日を除く月~金)
E-mail : h_yorozu@staff.hyogo-iic.ne.jp



販路開拓セミナー

販路開拓に必要な5つの
ポイントをズバリ解説！

プログラム 13:30 ~ 15:00

【マーケティングの進め方 - 基本編】

- 1 顧客はだれ？（3Cの視点）
- 2 提供するものは？（顧客提供価値）
- 3 市場環境と競合（ポジショニング）
- 4 行動計画（仮説設定とアクションプラン）
- 5 結果の確認と次の作戦（仮説の検証）



講師

中小企業診断士

田中 秀和

【兵庫県よろず支援拠点コーディネーター】

23年間 大手小売店の現場で仕入・販売及びその管理、販売員採用・接客指導などを経験。その後、6年間、中小機構インキュベーションマネージャーとして東大阪でものづくり中小企業の連携促進や、大手企業との連携・販路開拓支援に従事。現在、商品目利き力を活かし、売れる仕組みづくりを支援しています。



【令和5年度 経営関連セミナー & 個別相談会の開催予定】

「専門家による 知財個別相談会」

9月19日（第5回）・10月10日（第6回）
11月20日（第7回）・12月12日（第8回）

自社商品を守りたい！商標、特許、実用新案など知的財産の専門家にご相談に応じます

講師：羽柴 拓司（弁理士）松岡 宏樹（兵庫県発明協会）
田中 秀和（兵庫県よろず支援拠点）



お申込みはこちら
のQRコードから

「資金繰り強化・改善 個別相談会」

9月25日（第1回）・10月2日（第2回）
10月18日（第3回）・10月31日（第4回）

中小企業・小規模事業者の皆様へ～自社の資金繰りを分析し個社別にカスタマイズして提供します

講師：福田 一彦（兵庫県よろず支援拠点）



お申込みはこちら
のQRコードから

兵庫県よろず支援拠点

TEL: 078-977-9085
FAX: 078-977-9120

公益財団法人
ひょうご産業活性化センター内
神戸市中央区東川崎町1-8-4
神戸市産業振興センター1階

<https://web.hyogo-iic.ne.jp/keiei/yorozu>
E-mail: h_yorozu@staff.hyogo-iic.ne.jp

受付時間 9:00~17:00（祝日を除く月～金）

