

販路開拓セミナー2

第2回

「アイデア出しと事業コンセプトづくり」

思いつきをアイデアに
アイデアをコンセプトに



対象

- 小規模事業の経営者の方
- 個人事業主の方
- 販路開拓について学びたい方

明日から使える
実践的な販路開拓の
ノウハウを提供します！

参加費
無料

日時

2023年11月29日 (水)

13:30 スタート (詳細は裏面)

会場

神戸市産業振興センター 8F 801室

定員

各20名

■お申し込み方法

Webでのお申込みは
こちらのQRコードから



お問い合わせ等はお電話とメールで

Tel : 078-977-9085

受付時間 9 : 00~17 : 00 (祝日を除く月~金)

E-mail : h_yorozu@staff.hyogo-iic.ne.jp

販路開拓セミナー2

販路開拓セミナー第2回 テーマ

「アイデア出しと事業コンセプトづくり」

販路開拓に必要な2つのポイントをズバリ解説！

プログラム 13:30 ~ 15:00

第1部 「アイデアの出し方について」

第2部 「コンセプトの作り方について」



新規顧客開拓
売り上げ増加
すべてを手にする
マーケティング戦略

講師

中小企業診断士

田中 秀和

【兵庫県よろず支援拠点コーディネーター】

23年間 大手小売店の現場で仕入・販売及びその管理、販売員採用・接客指導などを経験。その後、6年間、中小機構インキュベーションマネージャーとして東大阪でものづくり中小企業の連携促進や、大手企業との連携・販路開拓支援に従事。現在、商品目利き力を活かし、売れる仕組みづくりを支援しています。



【令和5年度 経営関連セミナー＆個別相談会の開催予定】

「創業支援セミナー第3回」

11月16日(第3回)

講師：山副のぞみ（日本政策金融公庫神戸支店融資第三課長） 脇岡直美（兵庫県よろず支援拠点）

「創業時に知っておくべきお金の基本」をテーマに融資の専門家と当拠点コーディネーターがあなたの疑問に答えます

お申込みはこちら
のQRコードから



「知財活用セミナー第3回」

11月25日(第3回)

講師：松岡 宏樹（兵庫県発明協会） 田中 秀和（兵庫県よろず支援拠点）

「中小企業・小規模事業者に求められる知的財産対応とは」著作権・商標権と実用新案権をやさしく解説します

お申込みはこちら
のQRコードから



「小規模企業のためのM&A戦略セミナー」

11月30日 脇岡直美（兵庫県よろず支援拠点）

事業承継・M&Aについて知るのは今！セミナーを受講して成功のノウハウを学ぼう

お申込みはこちら
のQRコードから



兵庫県よろず支援拠点

TEL: 078-977-9085
FAX: 078-977-9120

公益財団法人
ひょうご産業活性化センター内
神戸市中央区東川崎町1-8-4
神戸市産業振興センター1階

<https://web.hyogo-iic.ne.jp/keiei/yorozu>
E-mail: h_yorozu@staff.hyogo-iic.ne.jp

受付時間 9:00~17:00（祝日を除く月～金）

