

起業へのfirst step 自分を知るワークショップ

平成30年1月25日(木)、2月1日(木)
いずれも18:00-20:00(2回シリーズ)

尼崎創業支援オフィスアビーズにて
(尼崎市昭和通2-6-68 尼崎市中小企業センターアイル3階)

起業を考える
方、起業して
まもない方

参加費
無料

10名
限定
(先着順)

「考える」
「気付く」
という体感



講師 宮原 充裕 先生

(有限会社ル・クラージュ 代表取締役)

商社勤務経験後、自らの会社設立を目標に飲食の世界へ…
28歳で起業し、イタリアンのオーナーシェフを10年経験。
念願の法人設立後、貿易のエージェント・ハーレーカスタム
ショップの経営を経て、現在、院長として整体院の経営の傍ら、
各種スクールやセミナーを主宰、経営コンサルタントとして活
動中。”自称”「バリバリ現場叩上げの陽気な起業家」。

ハーレーカスタムショップを
オープン3年で年商1億円に！
経験のなかった業態でなぜこの
数字を叩き出したのか！？

ワークショップの詳細は裏面へ

■ 参加申込書 ■ FAXまたはメールにてお申込みください (FAX: 06-6488-9525)

お名前			年齢 () 歳代
ご住所	〒		性別 (男・女)
電話番号		E-mail	
事業開始	<input type="checkbox"/> 起業前 <input type="checkbox"/> 起業後 (年 月開業)	業種	

起業へのfirst step 自分を知るワークショップ

起業したいけど、「何ができるかわからない」「やりたいことがたくさんあって、何から始めればいいのかわからない」、起業したものの「いまいちうまくまわらない」と、もやもやしている方へ、自分の考えを一度整理してみませんか。講師の経験に基づく「ノウハウ」や「情報提供」という枠にとらわれず、参加者同士、あるいは参加者発信による講師とのやりとりの中で「考える」「気付く」という体感を得られるようなワークショップです。

前編

なぜ起業するのか！？

1/25
(木)

18:00
~20:00

- 自分を知る（他人に理解される「自分」という現実）
- なぜ起業するのか？（起業に関する現実的な事柄）
起業する理由は人それぞれ。良し悪しは自分で決めるもの。だけど…
- 起業に必要なソフトとハード（根性だけでは無理）
好奇心と発想力、情報収集能力、そして方法の選択…
- 絵に描いた餅が食えない理由（具体的な事業計画）
夢を夢と思ってたら叶わないのは…
- 目的・目標に対する手段と実行能力（実行可能な計画性）
その数字、希望的観測？実行可能？
- 次回に繋がる宿題の提案（ビジネスノートの作成）
したいこと、出来ること、したくて出来ること…

後編

ビジネスを成功させるために必要なキーワード！

2/1
(木)

18:00
~20:00

- 人を「役割」という観点から考える
経営者には組織をまとめる力が必要になる。だから…
- 前回の宿題をテーマにミーティング
全員で積極的に意見交換。結論を導き出す！
- リアルなアイテムでビジネスモデルを組み立てる
実際のアイテムの特性を活かしたビジネスを考える。そして…
- 発想を転換・創造する為に必要な思考理論とは？
常識は本当に「ジョーシキ」なのか！？
- ビジネスを成功させる為に必要なキーワードは？
なぜ？経験のなかった業態で、3年で年商1億を叩き出したのか！？
- 総括

尼崎創業支援オフィスアビーズは、「誰もが創業に挑戦できる環境をつくり、活発な交流を促進して、夢を実現しようとする起業家を育成する」という理念のもと、未来へ向かう起業家をオールあまがさき体制でサポートします。

ABiZ
Amagasaki Incubation Office
Facebookもチェック

