

よろず企画会議

第5弾

テーマ 商談

お客様に「いいね！」を言ってもらうには・・・？ 印象に残してもらえるプレゼンテーションが大切ですよね。
お客様に買ってもらうために、どんなセールストークを展開しますか？？
バイヤーへの商談はどのように行いますか？
第4弾を基に、皆さんでロールプレイングをしてみましょう！



参加費

無料

日時

平成30年2月23日(金) 13:30～16:00

場所

神戸市産業振興センター 803会議室
神戸市中央区東川崎町1-8-4

定員

12名



講師



兵庫県よろず支援拠点コーディネーター

細谷 佳史

洋菓子製造メーカーマーケティングセンターにて販売促進・商品企画部長を経て、H18年にアーティストテーブルプッシュピンを設立。マーケティングアドバイザーとして従事する中、(独)中小企業基盤整備機構にて販路開拓コーディネーターとして幅広い支援活動を行っている。

多田 やす子

学校運営全般の経験を活かし、サービス業を中心に従業員の定着を図る仕組みとして組織体制の構築、人事担当者向けのモチベーションアップ等の人材育成を得意としている。また、これまでの中小企業支援を通じ、女性の企業支援にも多く携わっている。

よろず企画会議参加申込書 ～第5弾～

〔E-mail〕 h_yorozu@staff.hyogo-iic.ne.jp 〔FAX〕 078-977-9120

メール・FAXでお申込みください。(下記の内容をご記入ください)

会社名			
役職		氏名	
住所			
TEL		FAX	
メール		携帯	
年齢	<input type="checkbox"/> 29歳以下 <input type="checkbox"/> 30歳代 <input type="checkbox"/> 40歳代 <input type="checkbox"/> 50歳代 <input type="checkbox"/> 60歳以上		
事業内容			
課題・質問等			

兵庫県よろず支援拠点(公財)ひょうご産業活性化センター内
神戸市中央区東川崎町1-8-4 神戸市産業振興センター1階
TEL:078-977-9085 FAX:078-977-9120
<http://web.hyogo-iic.ne.jp/Keiei/yorozu>
E-mail:h_yorozu@staff.hyogo-iic.ne.jp

